

**SECRETARÍA DEL CONCEJO MUNICIPAL**

**DE BELLO**

**ACTA NÚMERO 034**

**FECHA: MARZO 21 DE 2013**

**HORA: 7:30 AM**

**LUGAR: RECINTO DE SESIONES DEL CONCEJO**

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

La sesión de hoy Marzo 21 de 2013

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

Buenos días.

Siendo las siete y media de la mañana del día 21 Marzo de 2013, damos inicio al siguiente orden del día.

1. VERIFICACIÓN DEL QUÓRUM.
2. INTERVENCIÓN DEL DIRECTOR DE BELLO-SALUD, DOCTOR ELKIN CARDONA Y SU EQUIPO DE TRABAJO, TEMA: PLAN DE ACCIÓN.
3. COMUNICACIONES.
4. PROPOSICIONES Y ASUNTOS VARIOS.

Esta leído el orden del día Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Tan amable verificamos el Quórum Señor Secretario.

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

**VERIFICACIÓN DEL QUÓRUM**

Honorable Concejal:

JEAN LEE PAVÓN ZAPATA

LEÓN FREDY MUÑOZ LOPERA

CESAR BLADIMIR SIERRA MARTÍNEZ

MAURICIO ALBERTO MEJÍA OCAMPO

CARLOS AUGUSTO MOSQUERA GÓMEZ

CARLOS MARIO ZAPATA MORALES

LUIS CARLOS HERNÁNDEZ GIRALDO

FRANCISCO JAVIER ECHEVERRY CÁRDENAS

NICOLÁS MARTÍNEZ GONZÁLEZ

JULIO MARIO CUERVO HENAO

BASILISO MOSQUERA ÁLVAREZ

JESÚS ERNESTO ZAPATA ORREGO

DUVÁN ALBERTO BEDOYA GARCÍA

FRANCISCO ELADIO VÉLEZ GONZÁLEZ

NICOLÁS ÁLZATE MAYA

GABRIEL JAIME TABARES BAENA

NUBIA DEL SOCORRO VALENCIA MONTOYA

ISABEL DANIELA ORTEGA PÉREZ

NUBIA ESTELLA SUÁREZ CARO

Le informo Señor Presidente que hay Quórum de deliberatorio y decisorio.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

En consideración al orden del día Honorables Concejales...

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

JULIO MARIO CUERVO HENAO.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

En consideración al orden del día, anuncio que va a cerrarse, queda cerrado ¿aprueban a Honorables Concejales?

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

Aprobado Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Damos por favor desarrollo al orden del día Señor Secretario.

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

2. INTERVENCIÓN DEL DIRECTOR DE BELLO-SALUD, DOCTOR ELKIN CARDONA Y SU EQUIPO DE TRABAJO, TEMA: PLAN DE ACCIÓN.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Muy buenos días para el personal de la E.S.E Bello-Salud, Doctor Fabio Londoño, Doctor Guillermo, para Andrea la Secretaria, Doctor Elkin bienvenido, queda aprobado en el orden del día Doctor Elkin la intervención suya y la intervención de cualquiera de los miembros de su equipo de trabajo, si bien en cualquier momento lo considera o lo requiere, así que sea usted bienvenido Doctor Elkin Gerente de la E.S.E Bello- Salud.

Bien pueda hacer uso de la palabra Doctor Elkin.

**TIENE LA PALABRA EL DOCTOR ELKIN CARDONA, GERENTE DE LA E.S.E BELLO-SALUD**

Buenos días.

Agradeciendo de ante mano la invitación de esta Honorable Corporación, con anticipación enviamos la documentación pertinente sobre el Plan de Gestión y el avance que se ha hecho en el Plan de Desarrollo propuesto por la E.S.E Bello-Salud en cumplimiento del Plan de Desarrollo Municipal integrado completamente a las propuestas del Señor Alcalde, no pienso hacer una nueva exposición de cifras, esperarí que trabajáramos algunos casos muy puntuales sobre la situación actual de la E.S.E y sobre la proyección que se tiene, nosotros no tenemos una proyección a este periodo Institucional, o sea yo no hice una proyección de la E.S.E Bello-

Salud a cuatro (4) años que era o que es mi periodo sino que quisimos hacer una proyección Institucional a la ciudad, pensando en ciudad, para dónde va la E.S.E, qué proyectos tiene la E.S.E y con los pies en la tierra, aterrizaditos, proyectos que efectivamente se puedan cumplir, aún hoy tenemos falencias, nos faltan muchas cositas y como de pronto lo hacíamos hace de pronto un (1) mes u otro poquito más haciendo este mismo proceso de rendición con la Comunidad, ahí nos acompañaron algunos Concejales, inclusive el Señor Alcalde y personas de la Comunidad y de la desolación de usuarios.

No es venir a enfocarnos aquí y a establecer cifras que con tiempo las pueden mirar y las pueden analizar y podemos hacer críticas a ellas, nos vamos a enfocar en cinco (5) pilares básicos que tiene la E.S.E y como le digo buscando siempre cumplir con el objetivo y con las metas propuestas en el Plan de Desarrollo.

Es claro y tenemos que decir una cosa principal, o sea hoy la E.S.E y no me canso de repetirlo, concluyen muchos elementos que nos permite estar en una situación hoy, pues donde me escuchen pensarán que no tenemos problemas estructurales y que el sistema definitivamente es la Panacea y que no tendríamos que estar hoy pendientes de una reforma a la Salud, pero hoy la empresa tiene unas condiciones diferentes, hoy la empresa, aquí estoy súper tranquilo, a pesar pues que estoy manejando dizque un poquito de estrés, eso me dijo el internista ayer, pero yo duermo súper bien, tengo la nomina de la próxima semana allá guardada en el Banco, no debemos a ningún proveedor, situaciones al día, entonces uno se asusta debe de ser ganas de pasear en Semana Santa, alguna cosa de esas debe ser.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Perdón Doctor Elkin.

Honorable Concejal Carlos Augusto.

**TOMA LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL CARLOS AUGUSTO  
MOSQUERA GÓMEZ**

Muy buenos días.

Muchas gracias Señor Presidente a usted, a la Mesa Directiva, a mis compañeros del Concejo, a las personas que nos acompañan en el Parque de Bello.

Doctor Elkin no, yo quiero es como no sé si no le entiendo o de pronto usted anda un poquito desenfocado.

Vea la invitación de hoy y que se le ha hecho este mes a los diferentes Secretarios del Municipios y a los Gerentes de la E.S.E, es para que nos

enfocuen y nos digan y nos presenten Plan de Acción de la E.S.E Bello-Salud para el año 2.013, ya los resultados se los pediremos en Octubre, Noviembre, lo que queremos es no hablar hasta el 2.015 o el 2.016, sino ¿qué va hacer Bello-Salud en el 2.013? exactamente.

Muchas gracias y disculpe Doctor Elkin.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Honorable Concejal dentro del Plan de Acción cabe las proyecciones que tenga la E.S.E dentro del periodo del Señor Director en este caso o Gerente, porque no limita la Ley a que tenga que ser única y exclusivamente en el 2.013, sino que es el Plan de Acción de la entidad, obviamente uno va desarrollando los objetivos de manera paulatina, pero tampoco se puede desligar ni descartar los proyectos que se tengan a mediano o largo plazo.

Bien pueda Doctor Elkin.

**TIENE LA PALABRA EL DOCTOR ELKIN CARDONA, GERENTE DE LA E.S.E BELLO-SALUD**

Parece que la intervención va ajustada a esa situación.

Vea yo quería arrancar por esto porque de todas formas recuerden que la E.S.E con corte 31 de Diciembre del 2.011 estuvo catalogada en alto riesgo con una Resolución que hizo el Ministerio, primera vez que hace una evaluación frente a una información que es obligatoria, hay cuatro (4) elementos que sitúa una Institución en alto riesgo:

1. Es el no envío oportuno de la información.

Hay un Decreto que es el 2193 que obliga a todas estas Instituciones a presentar una información financiera, contable y de producción, la Dirección Seccional consolida y envía esos resultados al Ministerio y el Ministerio hizo una categorización del riesgo de las Empresas Sociales del Estado, entonces en el 2.011 el sesenta y cinco por ciento (65%) de las Empresas Sociales del Estado y de Antioquia estaban en alto riesgo, tanto que aún hoy se está haciendo un Plan de choque con treinta y seis mil millones de pesos (\$36.000.000.000) de la Dirección Seccional, intentando hacer unas reestructuraciones en las Empresas Sociales del Estado, porque ellos entendieron que esto es una obligación, existen Municipios en los cuales el ejercicio no es rentable y aquí tenemos que ser claros.

Metro Salud ayer estaba presentando informes y Metro Salud en el ejercicio no es capaz de subsistir con lo que produce, ¿Por qué? Porque es que entendamos que estas empresas tienen que garantizar una atención veinticuatro (24) horas del día, nosotros tenemos tres (3) unidades de Urgencias Rosalpi, Zamora y Paris y solitos son catorce (14) médicos que tenemos que tener veinticuatro (24) horas, en esas tres (3) unidades, solo

contemos los médicos, porque detrás de los médicos vienen un poco de cosas, entonces vienen catorce (14) médicos, vienen veintiocho (28), veintinueve (29) Auxiliares de Enfermería, vienen dos (2) Enfermeras Jefes, vienen dieciséis (16) Facturadores y siguen contando porque hasta tenemos personal muy importante que sin ellos sería imposible prestar el servicio como los Auxiliares de Servicios Generales, entonces detrás de esa prestación eso nos genera pues a nosotros, si esta empresa abriera como hace de pronto SaludCoop aquí, que abre a las siete de la mañana (07:00 am) y cierra a las cuatro (04:00), cinco de la tarde (05:00 pm) pues esto es lo más rentable del mundo.

Lo segundo es que hoy esta empresa tiene un enfoque diferente, esta empresa siempre se dimensionó atender población subsidiada o vinculada, o sea y yo vuelvo a traer siempre lo que he dicho, mi mamá vive ahí en la esquinita del Rosalpi, mi mamá es pensionada del Departamento, pero ella siempre me dice que para que tiene un Hospital en la esquina y ella siempre me dice: "A eso es para que me suba el estrato, porque entonces yo tengo un Hospital en la esquina, tres (3) Colegios, dos (2) Iglesias, pues yo estoy en estrato 3 o 4" porque a mí el Hospital no me ha... es más no conocen el Hospital, hoy los estamos llevando a que conozcan el Hospital porque es que es de ellos, están en la esquina, esta su Barrio, está ahí, vengan conozcan el Hospital y hoy podemos decir que del cien por ciento (100%) de las atenciones de Urgencias del Rosalpi, veinticuatro (24), veinticinco por ciento (25%) son atenciones del régimen contributivo, o sea nosotros le abrimos las puertas a todos y queremos fortalecer ese músculo, o sea lo que antes nos decían: "No que la demora en Urgencias" hoy tenemos cuatro (4) médicos en Rosalpi solo y tenemos un quinto (5<sup>o</sup>) que baja a apoyar procesos, porque tenemos picos, uno no entiende por qué, los lunes de nueve (9) a doce (12) son picos, no sé si el guayabo, o sea el fin de semana trae sus alteraciones y sus cosas pero tenemos algunos picos, miércoles de siete (7) a diez de la noche (10:00 pm) hay picos, no sabemos por qué, estamos buscando algunas alternativas y definiendo que picos tenemos, en esos picos estamos fortaleciendo con otro médico más intentando que la situación nos mejore en ese entorno.

Hoy Rosalpi, porque les comento una cosita, Rosalpi se diseñó para Rosalpi, Rosalpi no se diseñó para ser Bello-Salud y de pronto no se pensó, recuerden que en el 2.008 se hizo entrega, 2.007, finales del 2.007 se hizo entrega de una adecuación de la sede Rosalpi pero era pensando en Rosalpi, hoy Rosalpi tiene centralizado la gran mayoría de servicios de Bello-Salud, entonces Rosalpi tiene la hospitalización completa, entonces pasó de tener trece (13) camas a tener veintidós (22) y muy posible que tengamos treinta (30), o sea para allá va el enfoque, para allá va la situación, ¿Por qué? Camas, que son pocas inclusive, pero la cosa es que estamos expandiéndonos en base a lo que producimos, si yo tengo un porcentaje o un volumen ocupacional o un giro cama muy bajito, o sea yo

hoy estoy en un sesenta y dos por ciento (62%), yo no puedo pensar en tener más camas abiertas, o sea cuando cumpla el cien (100) empezaré a generar y a tener espacios que inclusive hoy los estamos creando.

Entonces yo si quería partir desde allá y ahoritica con corte al 31 de Diciembre del 2.012 la empresa está sin riesgo, o sea ni siquiera pasamos de alto, a medio, a bajo, a quedar sin riesgo, no, dimos un salto grandísimo a pasar de allá a quedar hoy sin riesgo, o sea nos bajamos cuatro (4) escalones para llegar de una vez a hoy estar sin riesgo, que es más peligroso, o sea hoy tenemos que ser mucho más juiciosos y más eficientes en lo que estamos haciendo, porque la cosa no es tan sencilla, la cosa no es que nos inyectaron unos recursos, bueno el Alcalde se dio una pela dura, durísima, pero esos recursos eran recursos del sistema, o sea esos recursos están ahí hace mucho rato, por algo nunca se ha visto la necesidad de meterle algunos recursos de esfuerzo propio al sector salud, entonces uno le preguntaba al Director Local de Salud, la única Secretaría que pasa cada año con plata ahí es ustedes, que pasan con seis (6), siete mil millones de pesos (\$7.000.000.000), pero es plata que no se puede tocar, plata de destinación específica del régimen subsidiado.

Resulta que el año pasado con alguna normatividad se pudieron tocar esos excedentes del régimen subsidiado, con esos excedentes del régimen subsidiado se le presentó al Ministerio unas cuentas por pagar viejísimas, nosotros teníamos, inclusive hoy estamos pagando aún procesos adelantados contra la Institución, llegando a conciliaciones, intentando exonerar y hemos logrado que nos exoneren todos los intereses que están causando y hoy tenemos inclusive problemas, tenemos una cuenta embargada hace más de un (1) mes y embargada la cuenta que es más diciente, es una cuenta de Salud Pública que es inembargable, que ese es otro problemita que tenemos ahí, ya hemos notificado a Personería porque esa cuenta es inembargable, esa cuenta no se puede embargar, desgraciadamente es en Bello, los fallitos, los procesos que en Bello nos... ya tres (3) veces venimos con problemitas de embargo y la cosa no es que los clientes se sienten tocados porque hoy ya no tienen ese negocio o porque no estamos funcionando en ese plan.

Nosotros quisimos ser más objetivos y nosotros... cuando usted llega a una Institución hay tres (3) pilares básicos que soportan la Institución, pues lo dice uno desde el sentido económico, o sea usted tiene que mirar tres (3) servicios, usted mira de una vez Laboratorio Clínico, Imaginología y cuénteles de pronto Odontología y Ayudas Diagnosticas, esos tres (3), cuatro (4) servicios le tienen que dar rentabilidad a usted para poder cargar los que no le dan rentabilidad, entonces usted tiene que cargar Urgencias que no da rentabilidad, Hospitalización que no da rentabilidad, hoy les puedo contar que tengo una señora con diecisiete (17) días en el Hospital donde me la llevan, no asiste un doliente, no asiste nadie, la señora esta aliviadita,

pero yo le tengo que dar dormida, comidita, que me la atiendan, tenerle médico pendiente porque es que la señora no hay quien la reciba, la señora tiene sus inconvenientes, pero uno intenta "Venga vamos a la Doctora María Eugenia, busquemos un sitio pues para que la señora esté..." o sea aquí le buscamos por cielo y tierra, pero ya me llevan usuarios porque tienen una cita mañana, entonces vienen no sé, no tienen en donde comer, entonces uno se envuelve en otro entorno a que le estamos trabajando y a que le estamos apuntando hoy, con la señora no he podido, llevo diecisiete (17) días y hemos tocado puertas y miremos para donde, el hijo la llevó, alguna una vez no lo encontramos no fuimos capaz de capturarlo, pero la tienen abandonadita allá y no podemos sacar esa señora, entonces es el enfoque que tenemos y para dónde va la empresa hoy puntual.

Hoy tenemos una condición completamente diferente que eso si lo quiero que lo tengamos claro y no pensamos abrirnos tanto en el Plan de Desarrollo, ¿Qué vamos hacer este año?, ¿este año que vamos hacer? Como les comento hoy tenemos todos, todos nuestros pagos, proveedores al día, todo, o sea es que lo quiero repetir porque es que suena como... es que se ve raro, es que... sí eso es chicanear y no lo decimos solo en este espacio, lo decimos en muchos otros espacios y la gente se asusta, "¿Pero de dónde se sacó la guaca Bello?" Y no es ese el entorno, es a qué le estamos apuntando.

Entonces hoy podemos mirar, se va a terminar Maruchenga en esta misma vigencia, ya se apropiaron, o sea de todas formas ya se hizo una actualización de los recursos y de las cantidades de obra, para terminar Maruchenga nos gastamos mil cincuenta y ocho millones de pesos (\$1.058.000.000), eso vale este año terminarlo, ya están apropiados y ya están con certificados de disponibilidad presupuestal en la E.S.E 900, que recuerden que eran recursos del Credit 900, al Alcalde se le entregó la semana pasada las cantidades, los valores y ya estamos pendientes de más o menos ciento cincuenta y seis millones de pesos (\$156.000.000) para terminar la parte estructural y doscientos cincuenta (250) para la dotación.

Ya tenemos dos (2) proyectos de todas formas para que no nos digan mañana que los recursos no se han asignado por no presentar proyectos, tenemos dos (2) proyectos cursando uno en la Dirección Seccional y otro en el Ministerio solicitando la dotación, pues no sabemos si de pronto, de todas formas nos asignen recursos ahí pero si estamos haciendo lo que nos compete, entonces este año se termina Maruchenga, hay un compromiso del Alcalde, les digo que es un desgaste grande, yo he subido ya tres (3) veces a la Junta de Acción Comunal, me invitan todos los días, Caracol no hace sino buscarme porque estamos haciendo algunas medidas paliativas, ya vuelve el invierno otra vez, entonces nos toca cada tres (3) días estar sacando el agua de allá porque se llena de mosquitos, mandando a regar un poco de petróleo para que no proliferen, o sea nos toca siempre estar

corriéndole, pienso que no debemos arrancar con los novecientos (900), si arrancamos vamos a quedar cojos otra vez, el Alcalde esta en procura de que se logren asignar los mil cincuenta y nueve millones de pesos (\$1.059.000.000), o seas faltarían ciento cincuenta y nueve millones de pesos (\$159.000.000) para terminar esta obra, no se puede asignar recursos por la Dirección Seccional, lo estuvimos buscando, dicen que no se puede para terminar esa obra porque el proyecto arrancó mal, arrancó cojo, el proyectico arrancó cojo entonces ahí tenemos problemas con ese proyecto, abría que volver a presentar otro proyecto y el trámite y la demora con ese proyecto es grandísima, recuerden que ese proyecto se presentó en el 2.009 y se trabajó con un proyecto del 2.009, en el 2.010 hubo unas reformas a toda esta parte estructural inclusive a las edificaciones hospitalarias y el proyecto no se ajustó, entonces el proyecto se está ejecutando como la reforma lo pidieron, pero en la parte de presentación y... no se hicieron las modificaciones pertinentes, inclusive tuvimos inconvenientes ya a mitad de la obra para tener acceso a licencias y a algunos permisos, pues bien el proyecto se tiene que trabajar como segunda etapa y terminación que eso es lo que se quiere buscar, entonces estamos ya en procura con el Alcalde, pues ojalá pudiéramos arrancar pero creo que arrancar el proyecto faltándole un poquitico de esos recursos pienso que no se debía, habrá que esperar si existe un compromiso de la Administración o de mirar por donde terminar de ejecutar esos recursos.

Tenemos proyecto Ambulancia nueva, pienso que en menos de veinte (20) días estamos estrenando ambulancia, es una necesidad, necesidad atendida, la que tenemos a pesar de que es un vehículo relativamente nuevo no da abasto, ese carro le pesan las situaciones, es muy duro, subir a Paris para ese carril es considerable, yo no sé si se le siente pero es duro y de todas formas nosotros tenemos un movimiento muy grande, nosotros tenemos alrededor de noventa y seis mil (96.000) usuario del régimen subsidiado y póngale más o menos mal caracterizados unos cuarenta y tres (43), cuarenta y cuatro mil (44.000) usuarios vinculados y no nos podemos tapar los ojos sabiendo que tenemos unas fronteras invisibles en las cuales la gran mayoría de población está sisbenizada en Medellín.

Tenemos hoy, estamos enviando médico a Granizal con una línea solo para Granizal, Granizal llena línea, llena médico, ellos mismos llenan agenda, cuando tenemos agendas para dos (2), tres (3) días mandamos médico de dos (2), tres (3) días, si hay agenda para un (1) día semanalmente estamos mandando médico con agenda para un (1) día y hoy tenemos dos (2) equipos comunitarios trabajando extramural, hay cositas y tenemos que mostrar, nos han llegado algunas felicitaciones que a veces no se ven de algunas Instituciones Educativas, procesitos que se han adelantando allá y queremos acercarnos mucho más a la Comunidad con una prestación de servicio y les digo esto no es que queramos hacer nada diferente, nosotros tenemos una capacidad instalada muy alta, nosotros tenemos ocho (8)

sedes y ya se viene Maruchenga y les digo pues a título personal Maruchenga es otro gasto duro que tiene que asumir la Empresa Social, porque es que Maruchenga se dimensionó quitándole una carga prestacional a Paris, porque uno mira que del cien por ciento (100%) de las consultas en Paris el sesenta por ciento (60%) es población de Maruchenga que tiene que subir allá, entonces si uno mira la necesidad, se tiene la necesidad, o sea la necesidad se ve ahí y Bello donde usted lo mire tiene necesidad, de pronto al Concejal Duván una vez conversábamos y Fontidueño quisiera tener Urgencias veinticuatro (24) horas, pero les comenté lo que tenemos hoy de garantizar veinticuatro (24) horas pero quienes lo requieran y que existan las necesidades y que existe un radio de acción y la población, ¡claro! Si aquí existen Hospitales con Municipios de seis mil (6.000), siete mil (7.000) y ocho mil (8.000) habitantes, ahora Fontidueño tiene alrededor de dieciocho (18), diecinueve mil (19.000), pues uno sabe que existe la necesidad, la cosa es cómo funciona el sistema, entonces en ese entorno si queremos ser un poquito más juiciosos y si mañana pensamos que le disminuimos dos (2), tres (3) médico a Paris para bajarlos a que funcionen en Maruchenga porque la población que consulta es allá, vamos a tener problemas con Paris, entonces si sabemos que esa situación nos genera un costo adicional y es un costo de funcionamiento de alrededor de bajita la mano son ochenta millones de pesos (\$80.000.000) mensuales, cubriendo todo lo que tiene que cubrir, porque es un Centro de Salud dimensionado para tres (3) consultorios médicos, dos (2) consultorios Odontológicos, consultorio de Promoción y Prevención, Auditorio, o sea más o menos para poder poner a funcionar esa Institución necesitaríamos alrededor de bajita la mano veintiséis (26), veintisiete (27) empleados, excelente Concejal necesito que me ponga eso y los recursos para pagarlos.

Entonces a qué vamos y qué hace parte de todo este desarrollo que en última etapa nos va a llegar a concluir allá cumpliendo con nuestras metas, hoy estamos terminando de tener la integración y la atención integral con historia clínica digital, o sea el usuario que sea usuario de Bello-Salud va a poder consultar en cualquiera de las sedes y su historia clínica va a estar abierta, o sea hoy tenemos, usted sabe que conectar ocho (8), inclusive tenemos conectado a San Félix, ya está conectado San Félix, que no está la Concejala, queríamos contarles que estamos implementando una estrategia en San Félix y es de vuelvo y continuo que no se llena la agenda para los tres (3) días del médico, entonces a mi me da dolorcito como de estomago mandar al médico a que se me siente allá, sí entonces es como incomodo mandarlo a que aguante frio y quietecito sin muchas cosas para hacer, hoy tenemos más o menos a la caracterización de la población de San Félix y vamos hacer algunas visitas, pues lo vamos a mandar a que de pronto le den desayuno, le den tinto en algunas de esas fincas, vamos a buscar la población y vamos a tenerla caracterizada y vamos a volver al asunto que alguna vez con algunas palabritas decía el Director Local de Salud que San

Félix... grande de población contributiva, o sea tenemos mucha gente que tiene capacidad de pago y hacerle entender de que con el pago se su Seguridad Social afilie a su núcleo familiar y darle las ventajas de tener esas afiliaciones, de pronto uno lo piensa: "Hay es que yo no consulto, a yo no sé" pero los tiene afiliados a su señora, a sus hijos, personas que de pronto mañana una contingencia si se tendría que asumir un gasto de bolsillo grande.

Entonces dentro de esos proyectos están:

La Ambulancia que en cuestión de veinte (20) días la tenemos, ¿Cómo se financió la Ambulancia? Proyecto que presentamos en el Ministerio, nos aportó sesenta millones de pesos (\$60.000.000), el ente Territorial, el Municipio por intermedio de la Dirección Local de Salud se aportaron cincuenta millones (50.000.000), el ente Territorial Departamento nos quiere aportar pero de plata de nosotros, entonces es como pasar la plata del bolsillo izquierdo para el derecho, entonces no queremos que nos aporte, porque ellos quieren que toquemos un rubro que lo hemos dejar quietecito porque pienso que es una forma y que nos puede impactar grande, ellos quieren tocar un rubro de las estampillas, entonces ellos dicen: "Venga nosotros le damos treinta millones de pesos (\$30.000.000) pero sáquenlo de estampillas" y yo "Pues es que las estampillas ya son de nosotros" entonces ¿dónde está el aporte del Departamento? y hemos tenido algunas reuniones con el área financiera y definitivamente pues pensamos que es mejor asumir nosotros lo que nos falte para comprarlo, porque aquí tenemos un proyecto que es el ultimo que les quiero contar para ejecutar este año, porque se vienen tres (3) cosas a nosotros los Hospitales no nos regalan nada, entendamos a nosotros no nos regalan nada, nosotros regalamos muchas cosas, por más por la razón social, por lo que nos llaman y cambiarle a usted esa estructura y esa concepción es muy difícil, pero a nosotros nos pusieron esa palabrita delante de E.S.E, cuando nos pusieron Empresa Social del Estado nos dijeron: "No usted tiene que ser auto sostenible" entonces si el Ministerio a mí me consigna mil millones de pesos (\$1.000.000.000) sin situación de fondos yo los tengo que facturar, entonces me dice: "Esa plata se la consigné pero usted me la factura en atenciones en salud" y en atenciones en salud a población que no tenga capacidad de pago y empezamos a asumir un poco de situaciones y vuelva a lo mismo, nosotros tenemos el recaudo más malo por cuota moderadora y Copago, usted no ve un usuario tranquilo que tenga con que pagar la cuota moderadora en Rosalpi, pues menos lo va a ver en Paris y menos en Zamora, tenemos problemas para que paguen los dos mil (2.000), dos mil y punta, tenemos inconvenientes para que él pague una cuota moderadora, entonces... en eso se va el gasto, en eso se va otro rubro, pero nosotros el recaudo de esos recursos no recaudamos sesenta millones de pesos (\$60.000.000) al mes, con esos recursos que son obligatorios, que son de Ley, que usted tiene que aportar algo su cuota

moderadora o su Copago para disminuir las frecuencias de uso, todas esas situaciones, no lo hacemos y uno hace comparaciones maliciosas, por allá les contaba que estuve por allá en un Hospital que tenía ocho mil (8.000) habitantes y recogía los veinte cuatro millones (24.000.000) mensuales, hay una culturita de pago más diferente y usted ve el usuario aquí que no tiene capacidad de pago pero él es capaz de ir a comprar o tener una consulta particular, entonces uno dice: "Bueno a que le estamos apuntando" o sea ofertemos hoy una cosa que el usuario quiera, que le guste, ¿Cómo llega? Si hoy y los quiero invitar de pronto una Comisión para que hagamos un recorrido, nosotros tenemos problemas en infraestructura, pero de verdad que de recursos propios hemos intentado hacer esta vida y la otra, porque para nosotros no es un lujo una cama, no es un lujo una cama eléctrica, no es un lujo es una obligación, no es un lujo porque yo volvía a decir lo mismo que alguna vez dije y me criticaron que es que a mí me daba miedo que me hospitalizaran en Rosalpi, pues porque usted veía una habitación lúgubre, tenebrosa, el techo como rajado como si se le fuera a caer a uno y si fuera esta misma semana que fui a mirar tres (3) consultorios y los vi iguales me dio pena, pensamos ahoritica hacer una intervención y van a ver después de Semana Santa como se cambia una estructura interna del Rosalpi sin ser opulentos y sin timar situaciones de otro tamaño, o sea es que esto es obligatorio, es que como es posible que usted no tenga una sábana para esto o una toalla para esto, inclusive arranquemos por el uniforme Institucional, o sea usted ve médicos en Urgencias que aquí dice IPS Universitaria, hasta Marco Fidel dice por aquí en otro, esta semana que me visitó el Gerente del Marco Fidel encontró tres (3) médicos que se los iba a llevar que porque ahí tenían el logo del Marco Fidel y se los iba a llevar porque eran de él y yo "Venga hermano, es que es difícil" pero esa imagen y a ese cambio de imagen Institucional le está apuntando Bello-Salud, van a ver cómo va a quedar diferente todas estas situaciones, ¿Por qué nos estamos centralizando en Rosalpi muy grande, muy grande? Porque es la sede que más servicios abarca, la sede que más servicios presta ahí, no quiere decir que en las otras sedes no tengamos una oferta, nosotros tomamos exámenes de laboratorio en todas las sedes, pero procesamos en Rosalpi y si usted dimensionaba como les contaba ahora que Rosalpi se diseñó y se hizo esas adecuaciones para Rosalpi no para Bello-Salud, usted mira que veinticinco (25) personas llenan el Hospital de Rosalpi, usted las ve y le da dificultad subir o pasar a alguna oficina, hoy tenemos una modificación en el cual caben setenta (70) personas sentadas, sentadas y les digo el Colcenter nos ha dado, tuvo criticas, nos ha dado unas oportunidades, hoy estamos asignando más de ciento ochenta (180) fichos solo en Rosalpi, solo en Rosalpi, ya ingresó Paris, estamos en pruebas, ¿Por qué? Porque es que estamos quitando algunas ventas de fichitos tan grandes que tenemos en Paris, todavía tenemos algunos negocios por ahí montados, la venta de fichos en Paris es considerable, ya asignamos por Colcenter también las citas de la sede

Zamora y aún el usuario que va personalmente también le asignamos la cita, entonces pienso que hoy somos más oportunos, pensamos que tenemos una capacidad instalada muy alta, tenemos a tope, hoy inclusive estamos necesitando médicos, hicimos el proceso de convocatoria, estamos haciendo unos procesos y estamos trabajándole a los procesos, el Doctor Fabio le ha dado duro a los procesos, estamos trabajando muy grande con ese proceso de ingreso y de socializar todos los temas inherentes a la empresa, entonces lo que quiero que entiendan es que estamos trabajando en varios frentes, pero todos los frentes van enfocados al cumplimiento del Plan de Desarrollo.

Y hoy también les puedo contar que ya entregamos la evaluación del Gerente que es obligatoria, ya se le entregó, estamos esperando hacer la próxima reunión de Junta, cumpliendo dentro de los parámetros, inclusive había plazo para entregarla hasta principios de Abril, nosotros lo entregamos hace veinte (20) días y fuimos tan oportunos que ya salió la Resolución modificando tres (3) o cuatro (4) cositas de esa anterior calificación, nos rajamos, nos rajamos en algunas cositas, en algún manejo de Salud Pública, no podrá haber ninguna gestante que no la hayamos captado en las diez (10) primeras semanas, no pueden existir casos de sífilis congénita, cero (0) casos tienen que existir para que haya una calificación, nosotros el año pasado tuvimos dos (2) casos, porque es que nos llega la materna que no fue nunca a ningún control y nos llega en expulsivo, hay que atenderla, se atiende cien por ciento (100%) y nos encontramos esos casitos de que no hizo nunca controles prenatales, de que no se hizo nunca ecografías, que no se hizo un poco de situaciones y es la pacientica que nos genera caernos en una calificación.

Tenemos que enfocado y hemos enfocado baterías a un manejo de la Hipertensión Arterial que son dos (2) o tres (3) cositas que nos pide la misma Resolución.

Como les contaba, la categorización de que estamos sin riesgo, existen como les contaba que a nosotros no nos regalan nada, nosotros hoy estamos en procura de negociación y tengo que decirlo y los que de pronto desconozcan un poquitico de este tema aquí se mide el Gerente y aquí se tiene que medir el Gerente, el Gerente se mide como contrato, nosotros en el primer nivel contratamos capitación y la capitación es una unidad de pago por cada usuario, nosotros hemos subido la capitación, nosotros recibíamos capitados y capitados tenemos noventa y cuatro mil (94.000) usuarios que vuelvo y les digo que cuando se hizo el proceso de junción Bello-Salud tenía que tener para tener un punto de equilibrio ciento doce mil (112.000) usuarios y Bello los tiene pero nosotros no los tenemos afiliados y nos ha disminuido, llegamos a tener noventa y siete mil seiscientos (97.600) y hoy tenemos noventa y cuatro mil (94.000), no es que se salgan sino que cada vez depuran más las bases de datos y el

Ministerio cada vez las cruza más diferente, ya entró la DIAN también a cruzar las bases de datos de población pobre, lo segundo es ya la encuesta de Sisbén 3, que a más que a nadie que a ustedes los molestan cincuenta mil (50.000) veces porque le subió el estrato del Sisbén y el problema se viene, inclusive se viene porque hay muchas gente que ya pues hoy están afiliados sobre todo en Salud y con un puntaje que por encima del puntaje de afiliación, es otro chicharroncito que se viene, lo del Ministerio no se ha pronunciado pero no creo que vaya a salir, porque solo en Bello saldrían de esa afiliación alrededor de veintiséis mil (26.000) usuarios, no sabemos el Ministerio que decisiones vaya a tomar frente a eso, en las reformas no se proyecta nada frente a esa situación.

Entonces eso es lo que este año se va a ejecutar en la E.S.E y les dejaba lo último es porque estamos en el Departamento entregando dos (2) situaciones, la primera es, las pego las dos (2) es porque los contratos de Salud empiezan siempre el 01 de Abril y van hasta el 31 de Marzo de la próxima vigencia, por eso estamos terminando contratación y tuvimos una contratación, no la mejor, pero significativamente más rentable para la E.S.E, nosotros pasamos de recibir capitados ochocientos setenta millones de pesos (\$870.000.000) a recibir mil doscientos millones (1.200.000.000), eso nos dio liquidez, eso nos dio oportunidad de pago, nos dio oportunidad de tener unos mejores contratos, de tener unos mejores convenios y eso se refleja en el estado financiero de la empresa.

Vea les comento algo, sin necesidad de que los recursos de sedentes de régimen subsidiado hubieran entrado a la E.S.E nosotros hubiéramos salido de alto riesgo, ¿Qué hacen estos recursos? Darnos la tranquilidad del mundo, porque es que yo en un (1) mes iba a seis (6) procesos de demandas porque es que hay deudas desde el 2.008-2.009, pues usted puede ser hoy auto sostenible, pero si trae una colita larga como la que traíamos, nosotros llegamos a tener una cola de alrededor seis mil millones de pesos (\$6.000.000.000), tanto que fuimos juiciosos con algunos elementos y tanto que los cuatro mil (4.000) que el Municipio se aseguró pues en ese entorno de excedentes del régimen subsidiado, pagamos todo lo antiguo, o sea ¿hoy que estaríamos mirando? Dos (2) o tres (3) procesos que teníamos ahí adelantados, demandas por que definitivamente la gente no asimiló, nosotros estuvimos... convenios de pago para cumplir con algunas obligaciones de pago pues que no las habíamos asumido nosotros pero que cuando usted asume con sus cargas y con todas las situaciones.

Lo grande es que ahoritica tenemos contratación y la Empresa Social del Estado tiene la posibilidad de empezar a afrontar consulta especialista, entonces hoy queremos hacer dos (2) cositas:

La primera es los recursos de la estampilla Pre Hospital, se van a asignar, a terminar una losa en el Hospital del Rosalpi, una losa proyectada al rededor

de setecientos cincuenta (750) metros cuadrados para trasladar toda la parte Administrativa Rosalpi y para darle algún respiro a las áreas... en Rosalpi no nos cabe nada, usted mira y en Rosalpi hay un baño para hombres y un baño para mujeres donde se están atendiendo alrededor de doscientas cincuenta (250) personas, solo en esta hora de la mañana de 06:30 a 10:00 en tomas de muestras hay más de cien (100) personas, queremos que se sienten, queremos que tengan un fichero de turno, que no tenga fila ninguna gente afuera, hoy todavía Confama me tiene filitas pero creo que ahoritica a partir del primero de Abril se nos puede solucionar el asunto, que Confama no pues que desaparezca pero por lo menos nosotros no nos vamos a prestar a que continúen, ellos tendrán que buscar un Centro de autorización general donde puedan asumir toda la población que tienen asegurada hoy y eso lo ha pensado la EPS Mixta que se viene, ellos ya pensaron que tienen que tener un Centro de autorización y lo segundo es que el mismo sistema y la misma reforma les está dando pie, es que yo no sé cuando cambiaron las autorizaciones, antes le pusieron más trabajo al usuario, el usuario hoy para poder una cita con especialista tiene que ir hacer la vuelta a Confama, hacer la fila para que se la asignen y esperar que se la asignen, eso es una responsabilidad de nosotros, del mismo sistema, nosotros deberíamos de recoger todo eso y nosotros asegurar que es recibida la cita, lo que pasa es que nosotros no las autorizamos, entonces es una carga que a veces no podemos cargar, parece que la reforma va a solicitar eso, que eso es un trámite meramente Asistencial y no Administrativo, usted no tendría que estar pidiendo una cita que a usted le mandó el médico para que lo evaluara el especialista yendo a una EPS a que lo autorice, no, es que es un trámite Asistencial, si el médico lo está enviando a usted a que el especialista le haga la interconsulta es porque usted la requiere y en el criterio médico usted no se puede involucrar, entonces se está buscando que esa situación se pueda corregir y que nosotros podamos ofertar esa consulta especialista, entonces empezamos a dimensionar espacios, nosotros hoy tenemos toda la parte Administrativa donde es Hospitalización de Zamora y usted va a alguna oficina de esas y de pronto hasta tiene oxígeno domiciliario y red de oxígeno ahí por si de pronto va a cobrar y no le pagan o por cualquier situación y usted mira las oficinas y las oficinas tienen su red de oxígeno, ¿Qué queremos dimensionar? Que queremos trasladar toda la parte Administrativa para la sede principal que es Rosalpi y adecuar toda el área de Zamora con consulta especialista con dos (2) situaciones que se nos vienen:

La primera es que necesitamos dos (2) consultorios médicos más, nos estamos quedando pequeños.

Les comento, allá está el Mega Colegio y ya se ve desde donde usted lo mire, el Mega Colegio para las Mega Viviendas, las mil ocho (1.008) viviendas que se van a entregar allá, los cuatro mil (4.000) usuarios más que llegan y el Micro Hospital, Micro Hospital porque nos quedamos

corticos, entonces tenemos el Mega Colegio, las mega estructuras pero el Micro Hospital, entonces si hoy tenemos a tope qué será mañana que nos lleguen esos cuatro mil (4.000) usuarios de allá arriba y que viven a dos (2) cuadras y donde creen que... y que de todas formas no tienen capacidad de pago, porque esas viviendas son reasignadas de algunas otras cosas, entonces ahí se nos viene un chicharrón, entonces pensamos intentar soportar más la atención y tener más atenciones en Zamora quitando la parte Administrativa de Zamora, entonces jugando con tres (3) o cuatro (4) cosas:

La primera es con contratación, porque ya no tenemos la posibilidad de tener consulta especialista, pero hay que adecuar los espacios, mínimo, mínimo seis (6) consultorios, porque mínimo tenemos que ofertar Ginecología, Pediatría, Ortopedia y Medicina Interna, son las cuatro (4) especialidades básicas que ya las tenemos contratadas, o sea ya me dijeron: "Venga hágale, yo le pago la consulta" entonces ya tenemos mínimo ochenta mil (80.000) afiliados y catorce mil (14.000) con Caprecom y lo segundo es consulta particular, usted prefiere ir a pagar treinta (30), cuarenta mil pesos (\$40.000) por una consulta especialista particular que ir hacer la fila en la EPS para que se la autoricen y se ha visto que el gasto de bolsillo ha aumentado considerablemente, ¿Qué está haciendo la reforma ahorrativa? Proponiendo algo, incentivando el que tiene capacidad de pago a que tenga medicina prepagada, ¿Por qué? porque dice que a esa medicina prepagada, ese pedacito que usted paga por EPS que es obligatorio se le puede sumar a eso, entonces si usted pagaba cuatrocientos mil pesos (\$400.000) o quinientos mil pesos (\$500.000) por una medicina prepagada y tenía que pagar doscientos (200), doscientos cincuenta (250) por la afiliación a la EPS, esos doscientos cincuenta (250) se van con casi a la medicina prepagada, entonces pueden ser algunas bondades frente al que tenga capacidad de pago, entonces es a lo que se está enfocando la situación

Entonces hoy ya tenemos unos planos definidos, tenemos un área definida, tenemos un enfoque listo que pensamos que sea viable arrancarlo y ejecutarlo este año y es la losa de Rosalpi, hablamos de la losa porque esta dimensionado para dos (2), pero vámonos con de a una, vamos con de a una, ese proyecto es un proyecto alrededor de quinientos sesenta millones de pesos (\$560.000.000), entregan la losa, la mampostería, pisos, porque la intención es hacer un área grande y hacer divisiones modulares tipo Contraloría, Departamento que se puedan optimizar y tener un área para un saloncito como de... porque nosotros tenemos convenios Docente Asistenciales donde tenemos hoy tres (3) habitaciones cubiertas en estos procesos y en estos convenios Docente Asistenciales, entonces pensamos que si liberamos todo eso son tres (3) habitaciones más de Hospitalización que tenemos, entonces todo el proyecto va enfocado y pegado uno por uno, tenemos una contratación mejor y este año voy a tener una contratación

mejor, porque es que aquí hay algo que a Bello nunca le han pagado y es una cosa que se llama Conurbación, entonces ¿qué es? que si hay una unidad de pago general para todo el mundo, hay como ocho (8), nueve (9) Municipios que tienen Conurbación ¿Qué es eso? que como estamos tan cerca del Área Metropolitana, somos el centro de esa Área Metropolitana la consulta de nosotros o el promedio o el porcentaje de uso es mayor, entonces la misma norma le da un valor especial a esa unidad de pago para estas Instituciones o para estas Instituciones no, para estos Municipios y a Bello nunca le han pagado la Conurbación, hoy estamos en procura de primero hacer una buena negociación frente a la unidad de pago por capitación y segundo mirar los excedentes o lo más que se pueda tocar con el pago de Conurbación.

Entonces es claro que hoy pegamos un proyecto grandísimo, le cumplimos también al Alcalde que siempre ha sido su intención, que a él le da pena cuando le preguntan que la segunda ciudad de Antioquia que nivel de atención tiene en Salud y dice que: "Primer nivel" y él dice que eso no da caché, pues que eso no funciona, pues como es posible usted con toda esta población y no tenga un segundo nivel siquiera, por mínima oferta consulta especialista y primer nivel lo hacen hoy, nosotros no nos estamos inventando nada, fuimos y vimos experiencias, vimos como funciona Sabaneta, el Venancio tiene consultas especialistas tranquilamente y es el primer nivel Municipal, Envigado y Santa Gertrudis a pesar de que tienen el Manuel Uribe Ángel y tiene una competencia grande ya tiene consultas especialistas con segundo nivel y se está enfocando en eso y pienso que Bello tiene una oportunidad grande y segundo que tenemos una capacidad instalada alta, nosotros si tenemos subarrendados en Zamora dos (2) espacios grandes, tenemos laboratorio subarrendado porque se estaba cayendo y tenemos subarrendado la atención de salas de de partos, ahí hay una empresa que se llama Colombia Saludable haciendo Terapia Respiratoria y nosotros nos estamos aprovechando de esa Terapia Respiratoria, lo primero es que nosotros tenemos trescientos sesenta mil (360.000) usuarios afiliados Oxígenos Dependientes, trescientos sesenta (360) por cada uno nos cobran ciento diez mil pesos (\$110.000) mensuales, porque son usuarios que requieren el oxígeno veinticuatro (24) horas, esos usuarios los estamos llevando a hacer terapia respiratoria y ya hay un porcentaje que sube más o menos al treinta (30), treinta y dos por ciento (32%) de recuperaciones de esos pacientes y para nosotros es muy diciente que de trescientos y punta en el primer envío le bajemos un veinticinco por ciento (25%) eso es grandísimo, entonces le estamos generando todas esas situaciones grande, grande el proyecto, el proyecto se nos viene solo, por eso les comento que es solo la obra, solo la obra física porque nos quedaría pendiente mirar como lograríamos después hacer... claro que el proyecto viene completo.

En estampilla los recursos que tenemos así en el alrededor de cuatrocientos millones de pesos (\$400.000.000) a eso le estamos trabajando grande son pues estamos haciendo cuentas alegres inclusive con algunos recursitos por ahí, como antes se hacía una cosa que se llamaba el PARIPASU era que si usted cazaba un peso el Ministerio le cazaba otro, el Ministerio como que no fue capaz de seguir asumiendo sus compromisos, la Estampilla se va al Departamento, consigna el Municipio y consignamos nosotros y el Departamento lo devuelve por medio de una Resolución, el Departamento de pronto se demora un poquito porque él va captando y quiere hacer una sola para todos los Hospitales, pero hay Hospitales que estamos ya necesitados de invertir lo que tenemos ahí y que tenemos posibilidades y estamos en espera y en procura de que en menos de un (1) hagan una Resolución asignando los recursos, ellos lo que si hacen es cazar un poquito más, porque uno pensaría si quiera que le devuelvan, bueno y eso no tuvo excedentes o no tuvo intereses de usted tener una cuenta ahí de trescientos (300), cuatrocientos millones de pesos (\$400.000.000) quietecita tres(3), cuatro (4), cinco (5) meses, ellos dicen que no tienen pero que definitivamente ellos si ponen y cazan algo más al proyecto, el proyecto de nosotros es un poquito ambicioso pero pensamos que hay un... muy grande, si en el proyecto se nos van quinientos (500), cinco millones de pesos (\$5.000.000) pensamos que estamos cazando alrededor de cuatrocientos (400) y como les contaba inicialmente la empresa ahí es capaz de hacer esfuerzos propios, porque me parece que no es un lujo sino que es una necesidad sentida y que está pegada de tres (3), cuatro (4) negocios, lo primero es que traslademos toda la parte Administrativa para Rosalpi que es la sede principal, descongestionemos Zamora y le podamos ofertar consulta especialista y segundo que necesitamos tres (3), cuatro (4) consultorios más por lo que se nos viene de arriba, eso es paliativo, ¿Por qué allá que necesitáramos? Un Mega Hospital que pudiera atender la población que hay ahí y ese Hospital se quedó pequeño, porque fue un Hospital diseñado para ese entorno.

Entonces a groso modo estos son los proyectos que se piensan ejecutar en esta vigencia, o sea aquí no nos estamos vendiendo situaciones por fuera, es que estamos garantizando que esos recursos se ejecuten en esta vigencia y que son recursos inmersos en el Plan de Desarrollo tanto Institucional como Municipal, yo esperaré si tienen algunas preguntas, estoy presto a resolverlas.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con mucho gusto Doctor Elkin.

Doctor Nicolás Martínez, Doctor Basiliso Mosquera y Estella Suárez.

Bien pueda hacer uso de la palabra Honorable Concejal Nicolás Martínez.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL NICOLÁS GILBERTO MARTÍNEZ GONZÁLEZ**

Muchas gracias Señor Presidente.

Un muy buen día para usted, la Mesa, mis compañeros y especialmente a nuestros invitados en cabeza del Doctor Elkin y a todo su equipo de trabajo y las personas que nos acompañan.

Yo solo tengo dos (2) inquietudes muy puntuales, Doctor si no antes reconocer el trabajo que se ha venido haciendo en cabeza suya y toda esta calidad de asesores y compañeros que tiene usted.

Aunque he visto que usted es muy acuisioso ha mencionado en varias ocasiones aspectos de la reforma, la pregunta concreta era en qué si ha podido usted observar o su equipo de trabajo ¿en qué nos perjudica o nos favorece para la E.S.E Bello-Salud la nueva reforma a la Salud Colombiana? Si la tiene bien, yo sé que eso a penas fue presentado por el Presidente hace como dos (2) días no más, pero si tiene la oportunidad y si no cuando tenga usted algún planteamiento le agradecería me lo hiciera llegar.

Y el segundo es, yo veo que hemos progresado mucho al exterior y tenemos y cómo vamos hablar es de Plan de Acción, ese Plan de Acción al exterior a nuestros usuarios y todo lo demás es por demás bastante loable, pero estaba recordando aquí algo, hace siete (7) años conversando con un funcionario de Bello-Salud, que en su momento no era Bello-Salud, me decía y de los porteros, de los porteros y me decía: "Hombre ustedes deberían de ayudarnos, los salarios de nosotros los porteros son mínimos" ¿cierto? casualmente en estos días conversando con la misma persona le pregunte: "¿Hombre a ustedes les organizaron el salario?" y me dijo lo siguiente: "Mire este Gerente al menos nos atiende, conversamos con él y hemos tenido la oportunidad de expresarle nuestra inquietud salarial, pero todavía no se ha podido hacer nada" me llamó la atención de ver realmente la sincronización que existe entre los funcionarios y usted, pero me llamó también la atención el hecho de que no se haya podido al menos ni velar en algo esos salarios tan bajos que tienen estas personas y teniendo en cuenta que por ejemplo al principio de este año en sesiones Extras, nosotros el Concejo Municipal aprobó el incremento salarial tanto del personal del Municipio, personal Administrativo como el Concejo, la Personería y la Contraloría y uno de los temas que nosotros tocábamos era la nivelación de esos salarios, basado en eso le pregunto Doctor ¿Qué ha podido usted hacer? Y si no ha podido hacer nada por la situación económica que es lógico tenemos que tener en cuenta, le derogaría que en su planteamiento, en este tiempo que usted va a estar lo tenga muy en cuenta.

Por lo demás muchas gracias por estar con nosotros en el día de hoy.

Muchas gracias Señor Presidente es usted muy amable.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con mucho gusto Honorable Concejal.

Honorable Concejal Basiliso Mosquera.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL BASILISO MOSQUERA  
ÁLVAREZ**

Gracias Señor Presidente.

Un saludo para usted, la Mesa Principal, para los invitados, para los Corporados.

Quiero iniciar felicitando pues al Doctor Elkin y su equipo de trabajo, saludar al amigo Fabio.

En primera instancia Doctor Elkin mi pregunta va encaminada a lo que nos comentó el compañero Nicolás Martínez.

Yo escuché una entrevista que se le hizo al Ministro de Salud, si no estoy mal el martes en la noche, donde el Ministro categóricamente dijo que las EPS se acababan, ¿Cómo quedamos nosotros con Bello-Salud, nos afecta, no nos afecta?, ¿Qué vamos hacer?, ¿Cuál es la contingencia que tuvimos para nosotros enfrentar esa situación? Si de verdad hoy, usted sabe que eso a penas está saliendo ahí, no hay una respuesta, sería que en una próxima oportunidad nos hiciera el comentario general de verdad para nosotros empaparnos cómo va a quedar la Salud, no solamente en Bello si no en Colombia, de verdad que usted sabe que es un tema complejo, un tema que se viene tratando hace mucho tiempo y no se ha podido resolver, pero si nos gustaría que usted nos ayudara en ese tema más adelante Doctor Elkin.

Segundo, anteriormente, el año pasado usted me comentó que había un acercamiento con la Médico Preventiva para atender esos usuarios en Bello-Salud, ¿eso en que quedó Doctor Elkin?, ¿Cómo va?, ¿si ya ese tema se paró? O ¿sigue pues la posibilidad de atender la gente de la Médico Preventiva?

Y tercero, en ese sector Doctor Elkin tengo entendido que se va a construir una Clínica de cuarto nivel, tengo entendido que donde quedaba el Colegio Laura Vicuña, allá creo que se va hacer una Clínica con todas las especificaciones, entonces yo creo que no puede haber mucha preocupación Doctor de ese sector porque tengo entendido que allá pues en los próximos años va haber una Clínica de alto pues de alto nivel, de todas maneras es privada pero va a estar en el sector.

No es más Doctor Elkin, de todas maneras quería pues saludarlo, felicitarlo porque la verdad es que he escuchado dos (2) o tres (3) dependencias con solvencia en el Municipio de Bello y una de esas es Bello-Salud que usted representa y de verdad que cuando hablamos de que hay capital y hay con que pagarle a los funcionarios y hay con que trabajar pues las cosas deben salir bien y eso es lo que usted está haciendo con su equipo de trabajo.

Doctor Fabio bienvenido aquí al Concejo nuevamente, nuestro amigo.

Muchas gracias Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con mucho gusto Honorable Concejal.

Bien pueda hacer uso de la palabra Concejala Estella Suárez.

**TIENE LA PALABRA LA HONORABLE CONCEJALA NUBIA ESTELLA SUÁREZ CARO**

Gracias Presidente.

Un saludo muy especial a la Mesa Directiva, a mis compañeros Concejales, al Doctor Elkin Gerente de la E.S.E y a todos los funcionarios que nos acompañan hoy del Hospital.

Doctor Elkin hacerle un aporte a lo que usted viene realizando, de verdad que la liga de usuarios y toda la comunidad se encuentran muy satisfecha, muy satisfecha por los logros que ustedes han logrado, no solamente usted solamente sino todo su personal desde la señora del Aseo hasta las enfermeras, los médicos, su equipo Administrativo.

Se ve la gestión, se ve la gestión sobre todo también en las reformas que han hecho en los Hospitales, en Rosalpi, ya tiene una imagen diferente, ya lo pintaron, se ve la imagen pues muy bien, la sala de espera la ampliaron, una reforma bastante cómoda y sobre todo también en Playa Rica que le cambiaron el techo, mire que la comunidad ve todo esto y se lo reconocen y lo felicitamos Doctor Elkin por todos esos logros que ha realizado.

Dos (2) sugerencias Doctor Elkin, usted comenta de que en San Félix el médico cuando va pues no tiene casi pacientes, de pronto haber si hay la posibilidad de que este médico se desplace a la Meneses o a otras Veredas ahí para ver si... pues yo sé que van a encontrar muchos enfermos que allá pues lo necesitan bastante, allá la comunidad sobre todo los niños y los ancianos, yo que visito esta Vereda veo la necesidad, entonces a ver si de pronto es posible esto.

Y la otra es que en el Hospital Rosalpi de pronto haber una persona ahí que clasifique los enfermos más urgentes.

Es eso Presidente.

Gracias.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con mucho gusto Honorable Concejala.

Honorable Concejal Vicepresidente Primero León Fredy Muñoz.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL LEÓN FREDY MUÑOZ  
LOPERA, VICEPRESIDENTE PRIMERO**

Muchas gracias Señor Presidente.

Un saludo para todos los Corporados, para todos los funcionarios, para Elkin.

Son dos (2) cositas Elkin.

La primera me gustó mucho como comenzó su intervención, porque yo creo que lo que hay que pensar es en una propuesta a largo plazo, porque como usted dice en algunos de nuestros barrios, en algunas de nuestras Comunas vienen unas mega obras, mega proyectos de vivienda que muchos de ellos pues traerán habitantes de estrato 4, 5, otros igualmente siguen siendo de estrato 0, 1 y 2 y son muchos los que van a llegar a nuestros barrios y me gustó mucho porque es que hay que proyectar, el sistema de Salud es para atender en los próximos diez (10) años y yo en eso he sido muy insistente, porque cómo va la cosa pues vamos a tener una población extremadamente alta aproximadamente un millón (1.000.000) o hablan hasta de más en diez (10) años, entonces nosotros tenemos que pensar en las ciudades, proyectarlo hacia allá y me gustó cuando empezó, tener que pensar es tener una política clara de Salud en Bello y tiene que ser que pase varias Administraciones y que se sostenga ahí, no pensar una política años tras años sino tracémosla, usted me indica tracemos una política de Salud a quinde (15) años, veinte (20) años proyectado como esta hoy la ciudad, o sea en esa necesidad que hay y que usted muy bien la sabe y que todos aquí que estamos en la calle buscando pues los voticos sabemos de la necesidad que hay hoy, cada uno desde sus Comunas, Duván desde allá sabe cómo está creciendo eso que ayer lo mencionó, hay unos mega proyectos allá que va a traer mucha gente, entonces yo creo que hay que proyectar la ciudad hacia allá y el sistema de Salud tiene que estar proyectado hacia allá, hacia diez (10), quince (15) años, una política clara y de ahí yo creo que tiene que empezar, porque también hay que atender un poco de cosas y es cómo vamos también a competir precisamente con esos Hospitales que llegan, porque es que ahí es donde esta... si logramos competir con ellos es donde podemos encontrar unos mejores recursos, porque llegan Hospital de tercer, cuarto nivel como va a llegar en la

Comuna 11 y nosotros tenemos un micro Hospital como el Doctor Elkin lo menciona, un Hospital chiquito prestando un servicio donde hay un montón de cosas, entonces nosotros tenemos es que pensar en grande para competir con los grandes que llegan y esa es la función nuestra, o sea es que no podemos pensar en que solamente vamos a atender entonces los pobres y en condiciones pobres, sino que es que los pobres los tenemos que atender en condición digna igualmente con esos otros que llegan con recursos, que también lleguen es a pedir la cita ahí así pues tengan el régimen subsidiado o lo que sea pero que lleguen también ahí, yo creo que ahí es donde hay que proyectar la ciudad y el sistema de Salud de nuestra ciudad, hacia allá tiene que ir, hoy vemos pues que vamos por buen camino, tenemos que seguir mejorando mucho más Elkin, mucho más.

Para terminar solamente me deja una preocupación y es que en el 2.011 estábamos en alto riesgo que eso fue un informe también de la Contraloría y por unas razones, pero yo escucho aquí lo que usted planteó que era por falta, haber por envío inoportuno de la información, que eso fue una de las razones por la cual estábamos ahí, eso fue lo que se adujo como primera razón, queda uno como "Bueno si era eso o que venía pasando" porque en el informe de la Contraloría ahí hubo hallazgos muy concretos sobre otras situaciones no solamente por la falta de información, yo creo Doctor Elkin que en eso cuenta con el apoyo yo creo que de todos y proyectamos la ciudad hacia allá y venga la Administración que venga, o sea si tenemos diseñada una política clara seguro que el que llegue tiene que acomodarse a ella, en los países Chile por ejemplo, tuvo unos años después de la dictadura donde llegó la izquierda, donde vuelve y llega uno, pero son países que diseñaron una política económica, una política de Salud, una política Educativa y llegue el Gobierno que llegue se respetan eso porque se está pensando es en la ciudadanía y yo creo que eso tiene que pasar con muchas de las cosas, tiene que pasar así, si hacemos unos buenos diseños y proyectamos el que llegue tiene que respetar esas cosas porque estamos pensando es en la ciudad, veo que van por muy buen camino y yo si pues eso me gusta mucho.

Muchas gracias Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con gusto Honorable Concejal.

Honorable Concejal Mario Cuervo y Honorable Concejal Francisco Echeverri.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL JULIO MARIO  
CUERVO HENAO**

Gracias Señor Presidente.

Un saludo muy especial para usted, para los miembros de la Mesa Directiva, para los compañeros Corporados, para el grupo de trabajo del Doctor Elkin Cardona de Bello-Salud.

Realmente hablar de Salud en un país con una estructura capitalista como lo es Colombia, realmente es considerar que a través de la Constitución que nos brinda como derecho fundamental para el ciudadano, no solamente la Salud sino la Educación y la vivienda como derechos fundamentales y básicos, pero que infortunadamente nos convierte en servicios públicos a través de la prestación del servicio y por ende nos convierte en mercancía, usuario que no tenga peculio propio para acceder a los servicios de salud infortunadamente se tiene que quedar en la entrada del Hospital y si no hay precisamente plata para ser atendido obviamente que no puede acceder a ese tipo de servicios, la situación sería mucho más compleja pero Doctor Elkin crearme que en las intervenciones que usted anteriormente ha hecho dan algún parte de tranquilidad en materia de ese servicio público en el Municipio de Bello, ya lo dijo usted que la entidad venia de tener alto riesgo y que ha precisamente dado el salto de tres (3) o cuatro (4) eslabones y que ahora la colocan dentro del contexto del Municipio como una E.S.E Hospitalaria que gana imagen y posicionamiento en el Municipio.

Yo tengo dos (2) pregunticas básicamente de eso de la cuestión de la financiación de la EPS donde a través del régimen subsidiado y contributivo, lo que se percibe por capitación, o sea la unidad de pago por capitación, per cápita de cada uno de los que accede al servicio de salud, usted estaba haciendo alusión que se venían atendiendo noventa y siete mil (97.000) usuarios de los noventa y siete mil (97.000) había cuarenta y tres (43) o cuarenta y cuatro mil (44.000) que pertenecían al régimen vinculado, o sea al régimen contributivo y que había bajado a noventa y cuatro mil (94.000) usuarios capitados en este momento, venía percibiendo o recibiendo ochocientos setenta millones de pesos (870.000.000) por noventa y siete mil (97.000) y me dice que esta incrementándose ahora, que esta recibiendo mil doscientos millones de pesos (\$1.200.000.000) por noventa y cuatro mil (94.000), sabemos que anualmente lo que el Ministerio o la Protección Social le gire a las EPS o a los regímenes es diferencial también, en el régimen contributivo son quinientos sesenta y ocho mil novecientos cuatro (568.904) y en el subsidiado son quinientos ocho mil novecientos noventa y tres (508.993), la pregunta mía es: ¿Por qué si a mayor población está recibiendo menos, ahora a menor población de atención de noventa y cuatro mil (94.000) sisbenizados está recibiendo más? Y la otra preguntica es: ¿el por qué siendo Bello un Municipio Conurbado, que está próximo a Área Metropolitana y zonas urbanas, el porcentaje de esa unidad per cápita o de esa unidad de capitación, que es mayor por el uso como usted hacía referencia ahora, el por qué en Bello no se ha venido cobrando y está pues por cobrar?

Mis felicitaciones de todas formas, porque como le digo el posicionamiento y la Gerencia están en muy buenas manos, en muy buen grupo de trabajo, capacitado y con mucho perfil.

Muchísimas gracias Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con gusto Honorable Concejal.

Bien pueda hacer uso de la palabra Honorable Concejal Francisco Echeverri.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL FRANCISCO  
ECHEVERRI CÁRDENAS**

Gracias Presidente.

Buenos días a usted, a la Mesa, a los compañeros Concejales, al Doctor Elkin Gerente de la E.S.E, al Doctor Fabio Gómez Subgerente, a Fabio Londoño Subgerente de personal creo y al Doctor Elkin Guillermo Suárez Subgerente Administrativo y financiero, a las compañeritas funcionarias Andrea y Yelis y muy buenos días para todos los que nos acompañan en el recinto.

Primero Presidente quiero arrancar haciendo una claridad de algo que todos los Concejales estamos percibiendo en la mañana de hoy y es que hay un buen equipo de trabajo en la E.S.E en cabeza del Gerente, pero esto es en virtud de que las voluntades políticas como que por fin se pusieron de acuerdo y eso podemos plasmarlo en la mañana de hoy como un ejemplo del famoso dicho que dice: "Zapatero a tus zapatos" es decir, creo que a pesar de que hay unas realidades políticas en el Municipio, vemos como hoy por ejemplo ese equipo de trabajo está constituido por personas que saben de su oficio, fíjense que el Gerente viene de Gerenciar otros Hospitales en otros Municipio, tiene la formación en la parte de salud, tiene la formación como en la parte Gerencial de salud, por más gratuito pues que hoy sea el Gerente que fue seleccionado mediante un proceso que lo adelantó una entidad privada, si uno va y mira pues el Subgerente Doctor Fabio Gómez, me imagino pues que es médico o alguna cosa, sabe de salud y todo el cuento, no lo conocíamos, lo estamos conociendo en la mañana de hoy, yo pues personalmente no lo conocía, pero de las otras dos (2) Subgerencias uno decía: "Hombre vea está en buenas manos" quien niega que el Doctor Fabio Londoño toda la experiencia que tuvo en el Municipio, se desempeñó como Tesorero y que fue un Tesorero brillante, un Tesorero acucioso, diligente y hoy lo vemos allá prestando el servicio, ese servicio personal que él tiene en la E.S.E, eso nos debe de servir a nosotros los políticos hombre como ejemplo de que las cosas en lo público también se hace bien cuando hay responsabilidad política y hacemos que los cargos de representatividad

burocrática estén por personas, estén personas que cumplen perfiles adecuados.

Gerente usted a bien, usted hizo uso de lo que le da la norma de hacer los nombramientos de estas Subgerencias que son de libre nombramiento y remoción, usted determinó bien esos nombramientos y eso es lo que hoy le permite a usted que tenga equipo de trabajo y que tenga resultados para mostrar, usted en su sabiduría teniendo en cuenta un montón de componentes externos tomó las mejores decisiones y hoy eso se ve reflejado en que usted tiene unos coequiperos que le cuidan la espalda, por ejemplo el Subgerente Administrativo y Financiero, el Doctor Elkin... el Gerente Administrativo y Financiero pero ¿tiene el posgrado en auditoría, calidad y Salud? O sea, vemos que todos están perfilados ahí y que todos tienen conocimiento de lo que hacen y en dónde están, eso primero lo quería aclarar como un ejemplo que a nosotros como políticos nos tiene que llamar a la reflexión y decir nuevamente el dicho con el que arranqué que es muy popular "Zapatero a tus zapatos".

Lo otro Doctor Elkin, vea está claro todo lo que la E.S.E ha hecho y para dónde va, eso lo percibimos todos acá, pero a mí me queda una inquietud fundamental, más que inquietud no, es como, bueno, que está muy bueno que no se nos vaya a pasar a malo y es el tema de la financiación de todo lo que usted tiene en mente, lo que la E.S.E tiene en mente.

Usted decía que esta al día con nominas, con proveedores, con acreedores, todo este cuento, sus obligaciones están al día en sus plazos determinados, pero entonces ¿Esto obedece básicamente a un momento de liquidez temporal o transitorio o es una liquidez que la E.S.E está dando en virtud de los ajustes que se le han hecho a su estructura financiera? porque no lo logramos ver en el Plan de Acción, no logramos ver usted cómo tiene financiada la E.S.E, cómo tiene pensado financiar la E.S.E, entonces a uno le asalta esta duda, la liquidez es por estos días, por estos meses en virtud de un desembolso y de una plata que era del sistema o la estructura financiera de las E.S.E ya está garantizando el correcto funcionamiento y está garantizando su operación.

También hay otra inquietud que tengo y es ¿la operación cómo va? Eso básicamente uno lo logra visualizar como en el Estado, en el P y G en el Estado de Perdida y Ganancias, ingresos y egresos, la utilidad operacional ¿Ustedes cómo están ahí? ¿El negocio ya por si solo se libra, el negocio ya por si solo opera, funciona?

Esas serian como las inquietudes básicas mías, reconociendo que si es un cambio total, lo que era la E.S.E hace algunos años lo que es la E.S.E hoy y como inquietud y también tómemelo como sugerencia, ponerle cuidado a la parte de liquidez, a la parte de... de caja, porque la E.S.E, las empresas que están dedicadas al sector Salud y que funcionan en el sector Salud, primero

hay que reconocer que tiene unos márgenes muy estrechos, unos márgenes supremamente bajitos, allá como negocio, si lo miramos como negocio el margen de utilidad ahí es muy estrecho, muy distinto a otros sectores de la economía donde los márgenes son muy buenos y por eso, por ejemplo: el sector de Telecomunicaciones o el sector de Gas, el sector de petrolero, tiene unos márgenes altísimos para operar, el sector Salud tiene un margen muy reducido, por eso la recomendación mía es Doctor Elkin, párele bolas a eso y si lo tiene pues me parece muy bien, si lo tiene ya de cómo está estructurado financieramente el Plan de Acción y su Plan de Gestión para su periodo como Gerente, porque eso determina que esto se mantenga en el tiempo o sea una cosa coyuntural y pasado mañana tengamos que volver a vivir lo que vivimos con la E.S.E hace algunos meses que es normal que sucediera eso en todo el país, en los Departamentos, pero que veo que aquí en Bello de pronto sea superado y que la E.S.E hace un año, año y medio era inviable, aquí los Concejales del periodo pasado cada que venía el Gerente sabíamos que venía a mostrarnos cosas muy tristes, financieramente hablando de la salud de los ciudadanos Bellanitas, hoy en día la E.S.E respira, esta oxigenada, pero sería como mi sugerencia.

Y Gerente la última inquietud es que usted mencionó más o menos dos (2) o tres (3) acciones puntuales que pretende hacer con ese espacio, con esa infraestructura que usted allá en Zamora, pero ¿Estratégicamente usted que pretende con Zamora? En concreto Zamora, ese espacio que hay allá, porque la parte Administrativa nos comentó que va a Rosalpi, entonces estratégicamente, porque eso era un Hospital, eso no era Centro de Salud, recuerde que allá iba Hospitalización y un montón de cosas, entonces no es lo mismo hablar del Centro de Salud de Zamora a hablar por ejemplo del Centro de Salud del Mirador, en cuanto a infraestructura física, no estoy hablando en cuanto a los servicios que se ofertan, no, sino en cuanto a infraestructura física, allá la sede Zamora, el Centro de Salud de Zamora eso era un Hospital, ¿estratégicamente que se tiene pensado con eso?

Era eso Presidente.

Muchas gracias.

### **TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con mucho gusto Honorable Concejal Francisco.

Damos un saludo especial también a la Señora Patricia Vélez de la Liga de Usuarios, una mujer que trabaja mucho por este tema de la salud.

Honorable Concejal Carlos Augusto Mosquera.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL CARLOS AUGUSTO  
MOSQUERA GÓMEZ**

Muchas gracias Señor Presidente.

Mi intervención va muy hilada al pensamiento de la exposición que acaba de hacer mi compañero Francisco Javier Echeverri de que hay un dicho muy viejo que dice que: "La experiencia no se improvisa" eso un dicho ciclístico de un viejo conocido en Antioquia, un Argentino Julio Arrastrea Brica.

Doctor, a ya se murió sí, que descanse en paz; yo creo que a veces los Alcaldes normalmente y en los Concejos ante de la gente a siempre manejan muy mala imagen por los distintos nombramientos que hacen las Secretarías, pero yo creo que uno de los grandes aciertos que tuvo el ejecutivo que vino representando al Doctor Carlos Alirio Muñoz, fue haber nombrado para la E.S.E de Bello fue haber nombrado al Doctor Elkin Cardona, entonces yo creo que él ya en la parte de salud a penas en año y tres (3) meses que llevamos él puede sentirse que ya se ganó el año en materia de Salud con ese nombramiento, pero también hay que resaltar que unos meses después hubo un concurso y el Doctor Elkin se lo ganó con todos los méritos, o sea hay que destacar primero el nombramiento que hace Carlos Alirio Muñoz acertadísimo, pero después tenemos destacar que no se lo ganaron, él no está ahí por suerte, porque es que un concurso, un examen, eso no es una lotería, no es mentira, eso hay que estudiar, conocer y entonces eso es claro, afortunadamente la salud de Bello hoy en día y gracias a Dios para los próximos cuatro (4) años está en muy buenas manos, entonces Doctor Elkin de verdad que yo me siento tranquilo, de pronto me disculpa mi acelerada intervención al principio porque de pronto no le estaba entendiendo el tema y muy claro, más claro pues no puede haber la presentación, la tranquilidad con la que me deja su presentación y por lo que se ha visto y el equipo de trabajo pues eso nada, nada, totalmente nada que discutir, yo creo que la Secretaría hoy en día ejemplo y que saca la cara por el Municipio de Bello a lo largo de este mes que han venido no menos de siete (7), ocho (8) Secretarías, ninguna muestra una claridad, no muestra un ejercicio, un panorama tan claro como la E.S.E de Bello-Salud.

Igual que el Doctor Francisco y en aras de lo que se nos viene, de esas mil ocho viviendas (1.008) yo también quisiera preguntarle Doctor Elkin, esos terrenos, en Zamora no solamente para desocupar la parte Administrativa y dotarla para uno prestar unos servicios, allá de pronto, si usted me dice, no conozco, pues yo conozco la planta física que hay, pero no conozco más allá si hay un terreno para de pronto, para una futura ampliación de la planta física, si tenemos terreno, si a ese lado de la cancha, a margen izquierda o derecha, si tenemos facilidades, tenemos forma de ampliar o ampliar, porque solamente a pesar de que va a ir un Hospital muy grande, con todos

los servicios, privado se compite es con calidad, entonces yo quisiera saber para que usted me contara si sí disponemos de terrenos la Administración para ampliar ese Hospital que va a ser de un servicio impresionadamente grande e importante en ese sector.

Lo otro es lo de los trabajadores, el aumento del sueldo Doctor Nicolás Martínez en eso tiene razón y ellos pues quieren ganar más, pero yo también he hablado, tengo unos amigos allá que le digo: "Bueno y como esta" y dijo: "Feliz, mano aquí no hay mucho golpe pero cumplidito y mientras a uno le paguen cumplido no hay problema, entonces yo estoy tranquilo, si me ganara mil pesos (\$1.000) más feliz" tengo muchos amigos afortunadamente, cero (0) cuotas burocráticas para la información, pero muchos amigos, pero le dicen o me dicen: "Hermano no es mucho pero hermano cumplido y si a mí me pagan cumplido yo pago los servicios cumplido, merco cumplido, entonces estoy tranquilo, contento, que calidad de..." pues no quiere decir con eso que nos digan: "No es que no, que pereza que nos aumenten" no, no, ellos no me dicen eso, pero ellos dicen cuando a uno le pagan cumplido uno está tranquilo, entonces no tiene... entonces la gente está totalmente, hay un ambiente y cuando uno trabaja, cuando usted está bien pago o usted está contento con los pagos a usted lo atienden bien, porque es que a usted, una empleada así sea desde el portero hasta el médico que está mal pago como te va a atender bien, si usted tiene problemas en su casa, si usted tiene problemas de servicios, si usted tiene... problemas no te puede atender bien, entonces es el éxito, si usted tiene bien tratado y remunerado a su empleado la empresa está funcionando como está funcionando y como va a funcionar gracias a Dios en los próximos cinco (5) años.

Y la nueva Ley de salud, pues eso yo creo que es preocupación normalmente para él, que eso va a ser una preocupación para Bello y sus Alcaldes y todo Colombia, es que él ahora Basiliso nos informó de que... va a dejar no menos de veinte mil (20.000) personas por fuera del sistema, pero ¿Por qué? Eso es una Ley del Gobierno que ahora estamos en una campaña electoral de reelección de que cada día amigo León Fredy y al Presidente no le interesa mostrar que tenemos más pobres, sino que hay menos y eso es mentiras y la única meta es mostrar que no hay pobreza, pero mentiras, entonces ¿cómo haces? sacando gente y se nos viene un grande problema y alistémonos Concejales que es a los que nos visitan "Vea nos sacaron, vea estaba en treinta y cuatro (34) puntos y quedé en ochenta (80) puntos que hago, tengo que pagar todo" vamos a ver cómo nos preparamos, yo creo que eso se le sale de las manos al Gerente, maluco decirlo porque siempre uno espera y en estas presentaciones siempre está esperando con el látigo ahí amarrado de la mano para salirle, pero hoy como pocas veces y como ha pasado en este año, yo creo que lo de la E.S.E es totalmente aplausible, Don Elkin te conozco hace mucho tiempo, entonces esa era toda mi intervención, pues a el equipo lo conozco todos,

excelente ya lo dijo el Doctor Francisco Echeverri, ya seria redundancia, entonces felicitaciones Doctor Elkin.

Señor Presidente muchas gracias.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Mucho gusto Honorable Concejal.

Honorable Concejal Nicolás Álzate.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL NICOLÁS ÁLZATE  
MAYA**

Gracias Señor Presidente.

Un cordial saludo para ustedes, los Honorables Concejales, personas, en especial al Doctor Elkin y a todo este excelente equipo de trabajo.

Mire Doctor Elkin, yo creo que mis compañeros y de acuerdo con lo que me pusieron la palabra de reconocer esta excelente labor que usted viene haciendo y alguien lo tocó ahora del caos tan horrible que tenia Bello-Salud, deudas, por toda parte quejas, comentarios malos, dañinos, pensamos en un momento que iba a ser un caos total y vemos hoy con ese informe claro, con esa vehemencia que usted habla de que todo ha venido mejorando, no obstante pueden tener todavía algo para mejorar, pero han mejorado notablemente, era sumarme a las palabras de mis compañeros, no sin antes dejar una sugerencia, una inquietud, que obviamente a mejorado, obviamente, ¿a razón de que? A razón de lo que dice el Honorable Concejal Carlos Augusto Mosquera, los pagos, la atención a los mismos trabajadores, eso hace que el estado de ánimo le suba.

Vea yo le voy a poner un ejemplo y por qué me estoy enfocando no más en eso porque se tocó poco, independientemente de que el Hospital este muy bien, este ebollante o este en bancarrota lo que más mira un usuario de entrada es la atención del funcionario hacia ellos, es lo que más mira, lo que más nota, ellos no saben si tienen veinte mil millones (20.000.000) en el Banco o tiene un déficit de veinte mil (20.000) es la atención del funcionario como tal así este en circunstancias precarias.

Yo le pongo un ejemplo, uno anteriormente iba a la Tesorería donde el Doctor Fabio Londoño y el Municipio estaba en bancarrota, llevado, él no tenía como pagarle a uno, pero lo atendía con esa amabilidad que uno salía contento y me decía: "Vea Don Nicolás no hay un peso y quién sabe hasta cuándo no lo habrá, pero voy hacer todos mis esfuerzos y voy a poner toda la voluntad para bregarle a pagar eso rápido" y uno salía feliz, hoy puede estar el Municipio súper ebollante y hay un tesorero que no lo atiende a uno y uno sale aburrido o uno no sabe ni como está el Municipio, entonces la atención al usuario me parece que equivale por hay a un cincuenta por

ciento (50%) de la imagen del Hospital y de la E.S.E por eso le digo, por todo lo demás reciba mis más sinceros reconocimientos y nunca, nunca, vemos que la parte presupuestal la tiene controlada, ojalá y nunca desfallezca ni mucho menos desfallezcan en la atención al usuario.

Era eso no más Señor Presidente.

Muchas gracias.

### **TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con gusto Honorable Concejal.

Me voy a tomar entonces el atrevimiento Doctor Elkin de comentarle dos (2) o tres (3) aspectos:

Lo primero, dentro de ese Plan de Acción que ustedes tienen y en esa visión que le decía de pronto el Concejal León Fredy y otros Concejales, hay que proyectar, mire el sector del Mirador, si bien en este momento no se tiene digamos una Demanda saturada, la va a tener, allá se está construyendo la Urbanización Mirasol que va a tener unos tres mil (3.000) habitantes más en ese sector de arriba de la quinta etapa del Mirador, adicional de las personas de un sector que viene creciendo en condiciones subnormales como es el sector de la Esmeralda, personas del sector de Pachelli, en Araucarias donde se van a construir otras casas también, que seguramente serán totalmente de la zona de influencia de esta Comuna, de este sector del Hospital del Mirador.

Son proyectos que como usted muy bien lo decía hay que irlos planificando, proyectando Doctor Guillermo, porque hacia un futuro que no nos puede coger con los pantalones abajo, yo pienso que estamos en Mora con el tema de la Maruchenga y me deja un sin sabor pues una excelente presentación la que usted hizo y la verdad vemos que es un enfermo que se viene recuperando, que se le está haciendo el tratamiento adecuado, pero igualmente hay muchas por hacer y lo peor que le puede pasar a uno tanto en política como cuando uno está en un cargo, es sentir que todo está muy bien y que se puede seguir haciendo las cosas simplemente hacer así y abandonar la creatividad, abandonar ese deseo, de impulso, de hacer nuevamente cosas distintas, cosas mejores, cambiar, de ese proceso de mejoramiento continuo que es la característica de nosotros los Administradores, en ese aspecto yo pienso que sectores como Playa Rica de la Comuna número 6, ese Centro de Salud, ahí hay unos lotes que ojalá no los vayan ni a vender, ni los vayan a ocupar con otras cosas, porque la Comuna 6 es la Comuna que más está creciendo en Bello, adicional a la 8 y es la Comuna donde están llegando en ese sector de Peña Verde, de Aralias, de Villas de Comfenalco, del sector de Bellavista, están llegando yo

le calcularía treinta (30), cuarenta mil (40.000) habitantes, tal vez es más y eso va a saturar esos dos (2) puestos de salud.

Hay una cosa y es precisamente lo hemos analizado aquí Doctor Elkin, compañeros del equipo y compañeras, se llegará en determinado momento en Bello o se está dando una dinámica constructiva que supera las expectativas del Municipio, que supera las capacidades de redacción del Municipio, pero es que esos constructores que hacen un edificio, hacen unos parqueaderos, un jardincito infantil o hacen una piscina creen que con eso solucionaron el problema, pero es que esa comunidad que llega necesita Instituciones Educativas, esa comunidad necesita entidades hospitalarias que les presten los servicios y entonces ellos pagan una Obligaciones Urbanísticas y me quedo triste y ese sin sabor que le mociono es por ciento cincuenta y nueve millones de pesos (\$159.000.000) que usted decía, porque es que esa plata tiene que salir de ahí, de esas Obligaciones Urbanísticas, como vamos a parar un proyecto a una comunidad tan grande y tan necesitada como la Maruchenga por ciento cincuenta y nueve millones de pesos (\$159.000.000), pues yo si le mando con todo respeto al Señor Alcalde, al Señor Tesorero, al Señor Secretario de Hacienda que se pongan la mano no en el corazón sino en el bolsillo y que saquen esa plata, porque es que es la comunidad la que la está necesitando desde hace muchos años ese recurso hospitalario y le recuerdo algo, cuando aprobamos aquí la plus válida Luis Carlos, nosotros los Concejales aprobamos quinientos millones de pesos (\$500.000.000) para ese proyecto, así pues que me parece que no es justificable que suspendamos la ejecución de una obra tan importante para una comunidad que realmente lo necesita como es esa Comuna 1 y parte de la 2 por una miserable suma que son ciento cincuenta y nueve millones de pesos (\$159.000.000), para el presupuesto Municipal eso no es nada, y me parece que eso hay que cargárselo a Obligaciones Urbanísticas, esos espacios son los que necesita la comunidad, eso pues si quería sentar mi voz de protesta y considero Honorables Concejales que le debemos mencionar al Secretario de Hacienda, al Tesorero y al Señor Alcalde que esto tiene que ser una prioridad y que afortunadamente se está contando con voluntad para ayudarle a los Hospitales, porque en anteriores Administraciones aquí hemos creído que solamente con los recursos del Sistema General de participaciones tiene que funcionar la Salud en Bello y eso es un grave error, es que la salud es uno de los derechos más vulnerado en Colombia, quizás el más vulnerado y es un servicio que todos requerimos en cualquier momento, que lleguen Instituciones Hospitalarias o Clínicas privadas, eso es excelente para la ciudad, pero la gente de la Comuna 11 no va a tener con que pagar allá, es como en el sector de Niquia está la Clínica del Norte, vaya a ver en consulta la gente de nuestro barrio de la Comuna 7 a la Comuna 8 si pueden acceder allá, es que es una cosa que es costosa, sin lugar a dudas no es para todo el mundo y lo mismo va a pasar en la Comuna número 11, 10 o 11, yo pienso Doctor Elkin que

hay que seguir fortaleciendo la red hospitalaria pública, que hay que seguirle dando a ustedes las herramientas, a su equipo de trabajo para que hagan una muy buena labor, pienso que incluso una sola ambulancia es insuficiente para una comunidad, para un Municipio de seiscientos mil (600.000) habitantes, es que una (1) ambulancia tiene Evegico que tiene cuatro (4), cinco mil (5.000) habitantes, pues comparémos, entonces nosotros tendríamos que tener tres (3), cuatro (4) ambulancias y cada Centro, Zamora, el de Paris y Rosalpi como mínimo cada una tendría que tener su ambulancia, como mínimo y una ambulancia buena, entonces en ese sentido nosotros no podemos dejar de seguir sintiendo necesidades, de proyectar la posibilidad de que a través de nuestros amigos Congresistas consigamos esos recursos, porque es que se puede y créame y lo digo con ese sentimiento, particularmente nosotros hemos logrado conseguir algunos recursos para algunos sectores y para algunos Hospitales, yo pienso que esas gestiones hay que hacerlas allá y hay que gestionarlo y abrir las puertas en lo político también Doctor Elkin, porque una cosa es lo Administrativo y otro es lo político y en lo político no solamente la gestión la puede hacer una (1) o dos (2) personas, eso es una situación que atañe a toda la clase política, que atañe a todo el Municipio de Bello y hay que invitar a los Congresistas Antioqueños, hay que invitarlos que vengan y conozcan la E.S.E Bello-Salud, Bello está cumpliendo cien (100) años, que bueno tener un regalo de esos, que bueno poderle ofertarle a la comunidad de Zamora que va a llegar allá esos cuatro mil (4.000) habitantes y decirles: "Venga es que este Hospital se va a robustecer, ya no va a ser el micro Hospital, no, vamos a traer un presupuesto nuevamente generoso, busquemos recursos a través de otras entidades no Gubernamentales que nos puedan ajusticiar unos recursos" por ejemplo en Bello no tenemos un puesto de salud o un Centro de Atención para los discapacitados y hablamos de una población de veinticinco mil (25.000), nosotros en Bello no tenemos ni un solo Centro de Atención a personas con limitaciones físicas, ni uno, ni uno, ahí existe una gran posibilidad de buscar recursos del Orden Nacional también e Internacional y de ONG que trabajan por esto, me quedaba admirado con lo que pasó con la Teletón, por qué no pensar que en Bello, segunda ciudad de Antioquia podamos tener un Centro de Rehabilitación y créame quienes hemos vivido en carne propia las situaciones de la discapacidad de tener en el seno de nuestra familia una persona con movilidad reducida, con discapacidad, sabemos los incrementos a los costos de salud que eso les genera, que bueno que empecemos a trabajar por esta población y como se lo dije al Secretario de Salud encargado esta semana que vino el Doctor Nicolás Aguilar, trabajar el tema de la prevención de la mano con las ARP, de la mano con las EPS, decirles: "Vengan es que ustedes tienen que invertir el dos por ciento (2%) en planes de prevención y promoción, vengan vamos a buscar a esas empresas, a las personas que tienen alto riesgo de enfermedad antes de que nos generen sobre costos en el Sistema de Salud debido a que dejan avanzar sus enfermedades a que no

acuden a controles, como usted muy bien lo decía no solo en el caso de las embarazadas, sino el caso de los Hipertensos, en el caso de otros sin número de enfermedades previsibles como el cáncer de mama, el cáncer de seno, como el cáncer de próstata, ese tipo de cosas, el cáncer de pulmón, todo ese tipo de cosas que las podemos atacar desde un principio, entonces creo que sin lugar a dudas es mucho lo que podemos hacer Doctor Elkin, yo sé que se vienen haciendo cosas importantes y que se ha crecido y se ha..., has mejorado, como le decía ahorita es un enfermo que está en vía de recuperación, porque toda crisis es un momento de oportunidad y usted llegó en muy buen momento y lo ha sabido aprovechar, yo pienso que eso es positivo, que es bueno para la ciudadanía de Bello, pero que no nos podemos conformar hay que seguir trabajando, hay que luchar todos los días, buscar más recursos, buscar problemas para solucionar, porque para eso nos pagan para solucionar problemas y para atender adecuadamente la gente.

Resalto igualmente la participación de la E.S.E Bello-Salud Doctor Elkin en la primera feria de la mujer Bellanita, agradecerle su participación, a su personal que estuvo muy presto, muy dispuesto, creo que fue de buen recibo por parte de la comunidad e igualmente agradecerle que usted siempre contesta el teléfono así sea en la noche o un Domingo, cuando uno requiere mediar para un problema de cualquier ciudadano, igualmente nuestro reconocimiento al Doctor Guillermo Suárez, los demás compañeros y compañeras igualmente agradecerles por su deferencia.

Bien pueda Doctor Elkin hacer uso de la palabra.

**TIENE LA PALABRA EL DOCTOR ELKIN CARDONA, GERENTE DE LA  
E.S.E BELLO-SALUD**

**PROBLEMAS DE AUDIO EN LA INTERVENCIÓN DEL DOCTOR ELKIN  
CARDONA**

Bueno mil gracias, es muy agradable presentar cosas buenas.

Tengo algo personal, llevo un ratito trabajando en este sector, me gusta lo que hago, yo no me las sé todas, muchas tengo que preguntar y me dio pena haber hecho esta presentación y me vine bien acompañado y no los dejé hablar a ninguno, pues porque no quiero, la intención es que sepan y arranqué la presentación porque es que solo nadie es capaz de sacar esta situación y cuando uno generaliza tenemos muchos problemas y lo decía era que pusimos ya el dedo en algunos pero tenemos otros grandes, la intención es que a hoy sabemos las causas de los problemas que tenemos y cuando voy hablar no quiero hablar, pues uno por uno de todas formas íbamos a mirar pues las inquietudes que tengan pero existen cosas que son transversales a todas y cuando empecé hablar dije que la situación que presenta hoy la Empresa Social del Estado Bello-Salud es gracias a que

confluyen un poco de fuerzas y de actores para que esto funcione, y hablaba yo de una voluntad política del Señor Alcalde, de las Instituciones, de ustedes como Concejo que ¿hoy con que estamos financiando un proyecto? y es con la Estampilla que ustedes a ojo de buen cubero pudieron mirar y observar que se requería y no pensamos nunca que fuera tan importante nosotros tener esa Estampilla para la empresa.

Hoy tenemos como les contaba alrededor de casi cuatrocientos millones de pesos (\$400.000.000) que nos dan un respiro grandísimo en terminar dos (2) o tres (3) elementos a los cuales le estamos apuntando, aquí confluyen por eso les digo, tanto un trabajo mancomunado de la Dirección Local de Salud, pues el Doctor Cesar Arango es un hombre conocedor, conoce a Bello desde todas sus facetas, que también fue asesor y es un hombre que conoce del sistema y que se ha dado, inclusive me atrevo a decir que fue uno de los que se dio la pela para que la Conurbación y Bello estuviera en esa Conurbación, que ahorita le pienso decir por qué, desde que yo llegué la estamos peleando sino que ha sido difícil y les voy a contar cuál es la situación puntual frente a eso.

Les presento al Doctor Fabio Gómez, el Doctor Fabio Gómez pues empezaron a mirar y lo desconocemos, pero lo vamos a tener muy constante por aquí, yo inclusive pensaba mandarlo a él a que presentara este informe, no se me asuste Doctor, el Doctor fue el primer Director Local de Salud que tuvo nuestro Municipio, no hablemos de tiempo ni de cuanto hace, pues porque aquí todos estamos sardinados, fue Subgerente Científico del Hospital Marco Fidel Suárez y fue representante de la Asamblea Departamental ante la Junta Directiva del Hospital Marco Fidel, saben que el Hospital es Departamental, es médico, una persona altamente comprometida... unos procesos que son muy coyunturales para la empresa y él es el que está a cargo, mantiene con Patricia, ya se me fue Patricia; mantiene con la Asociación apoyando todos los procesos, verificando todas las formas de participación comunitaria, solucionando inconvenientes muchachos porque aquí parto de algo y parto de la atención.

Vea nosotros en este sector tenemos... todos son momentos de verdad y yo le comentaba a los médicos y les decía: "Vea usted atiende veinticinco (25) pacientes diarios y atiende veinticuatro (24) bien y con uno (1) solo que se le vayan las luces o que lo atendamos mal se nos cae toda la estantería, toda y hemos intentado trabajarlo interno, el Doctor Fabio se ha dado al trabajo de... vea tenemos identificado hasta el empleado... treinta (30) veces su salario, o sea es que el problema no es... en muchas cosas, es que el gota a gota a nosotros también nos aporrea y tenemos funcionarios súper encartados y hoy nosotros cuando llegamos yo quité todos los créditos de libranza por las condiciones que tenía la empresa, porque la empresa te descontaba a vos y nunca te... esos recursos y decíamos hasta alguna vez que eso se configuraba un delito y era un abuso de confianza en ese

sentido, tenemos empleados con múltiples problemas, hoy hemos intentado asumir y llegó su ameri, han llegado algunos intentando dales un respiro a empleados que tienen embargos y que próximos a perder su casa y estamos trabajando con eso, estamos trabajando algunas capacitaciones de finanzas personales, les estamos negando: "Venga le estamos dando un respiro pero no es para que se metan dos (2) más" y eso que lo hablamos desde el sector financiero, no hablamos desde lo informal, no hablamos desde la natillera, no hablamos desde otras cosas que también tenemos que entrar allá, hay empleados les digo sin temor a equivocarme que tienen embargada la tarjetica con que cobran, no la tienen ellos y cuando pagan van y sacan de la tarjetica y le entregan lo que le sobró, o sea hasta allá hemos llegado y estamos haciendo un trabajo muy grande con el cliente interno, que pena que le diga cliente pero con nuestro empleado, de trabajarlo, de ayudarlo, de capacitarlo y también de inclusive sentarnos y decirle: "Hermano es con usted no podemos, a usted le mejoramos una condición y al otro día está metida en dos (2) o tres (3)" y los hemos inusitado, tenemos personal que va a su casa, mira cuál es el problema que tiene allá, que es imposible nosotros asumirlo como empresa, pero que estamos intentando trabajar desde muchos puntos para que lo podamos fortalecer, volvimos a crearles fondos de vivienda para que lo podamos... y si este año alcanzamos a penas a meterle veinte millones de pesos (\$20.000.000) pensamos que se puede crecer, que le podamos dar un apoyo interno, Institucional a eso, porque es un empleado que trabaja con múltiples presiones, entonces cuando hablo de eso es porque aquí existe personal en la empresa con la camiseta puesta y les digo muchachos que también existe personal que no quiere la empresa, porque no la quiere, o sea uno quisiera decir: "Bueno den un pasito al costado y generemos otros ambientes" pero no se ve, tenemos personal de ese, es que no creas que en cuatrocientos veinte (420) empleados que hay, hay de todo, tenemos de todo, entonces en eso le estamos trabajando a varias cositas desde lo interno, desde lo interno porque eso nos permitirá prestar un mejor servicio y cuando la gente llega motivada a trabajar usted hace las cosas por gusto, no más hace porque le toque y a eso le estamos trabajando, mejorando condición y mejorando situaciones, mejorando cincuenta mil (50.000) estados que nos competen, como les digo esto es a largo plazo, podemos hecho dos (2) cositas y podemos dar una partecita de tranquilidad, pero hoy tenemos las baterías enfiladas a pensar en ciudad, Concejal pensar en ciudad, esto es a largo plazo y yo les contaba que de pronto hoy Metro Salud decía ayer que el año pasado en 2.012 el Municipio le trasladó cuarenta mil millones de pesos (\$40.000.000.000), bueno estamos hablando de otras condiciones, Medellín tiene unas condiciones considerables y tiene una gallinita de huevos de oro por allá arriba y hay muchas cosas que le permiten hacer eso, a nosotros desde nuestra situación ¿qué nos permite hacer? y existe un compromiso y el Alcalde se ha dado un compromiso que la salud tiene que mirarse desde muchas

perspectivas y puedo decirlo y sin temor a equivocarme que en muchas vigencias de recursos propios a salud no se le ha ingresado recursos por la razón que sea y yo le decía al Alcalde que mirara esto, es que si el personal hoy quiere hacer un paro o una protesta por cualquier situación yo salgo con ellos, porque es que en última instancia el paro o la protesta no me la están haciendo a mí, pues yo soy hoy el representante legal pero yo hago parte de estos empleados, o sea se la vamos hacer a quien es la cabeza visible y Alcalde usted es la cabeza visible de la salud Municipal, que usted tenga a César ahí para que como una Secretaría es una realidad, pero usted es la cabeza visible, entonces él ya sabe que es la cabeza visible de esto y él dice: "Es que va a ser muy cara" entonces por eso hoy se confluyen estas fuerzas, confluye un recurso humano, competitivo, calificado y que quiera hacer las cosas bien, con las falencias del sistema ahí estamos, pero sobre todo ahí le estamos trabajando, vea yo la reforma me la he leído de lado a lado y la estamos trabajando desde un sector, desde la Asociación de Empresas Sociales del Estado, hemos hecho cinco (5), seis (6) reuniones y porque usted siempre va a encontrar desde todos los puntos quien hable de lo suyo, nosotros hablamos desde el pedacito de Bello, no nos podemos meter en otros ámbitos, cada uno mira su pedacito como le compete y como lo aporrea o lo mejora la reforma, nosotros nos metimos cincuenta mil (50.000) cosas con la reforma tributaria y nosotros no nos beneficiamos en nada, o sea nosotros como sector, las retenciones hoy para nosotros son más grandes y pensamos que nos iban a disminuir Parafiscales, que una cosa y otra y mentiras, o sea nosotros hoy tenemos una carga mayor como Empresas Social del Estado y el empleado con una mayor retención se siente tocado, vea hable con los Secretarios, César acabó de salir a vacaciones, está en vacaciones y me dijo: "Uy hermano que aporreada con esa Retefuente, no es Retefuente sino retefuete, eso me pegó un latigazo pero que da miedo" y es una realidad, nosotros estamos inmersos en nueva realidad Nacional que tenemos que empezar a mirar cómo se soluciona o por lo menos como nos aporrea más poquito, la reforma para nosotros y yo desde mi punto de vista personal le veo ventajas.

Vea primera vez que hay un Ministro economista, o sea él no es médico, no es parte del sector, es economista y partamos de un criterio, nosotros estábamos en un Estado Social de Derecho que nos da un poco de situaciones, pero eso es económico, nosotros tenemos una estructura no liberal grandísima, nosotros somos capitalistas, eso no es leyes del mercado y lo que se viene de salud es leyes del mercado, a mí si me preocupa que me vayan hacer un Hospital ahí en el Laura Vicuña, que no sea ni objeto prestacional porque va a ser cuarto nivel y va a ser una Clínica 1 A, inclusive por ahí escuché que hace parte del Closter, del Closter de Salud, o sea ¿por qué está enfocado ahí cerquitica? Claro, no le busque que por qué San Vicente hizo Hospital ahí en Rio Negro y hay Hotel ahí en Rio Negro, porque es que claro el extranjero lo traen ahí, el extranjero lo operan, sus

catorce (14), quince (15) días esta convalecientes ahí, sale de una vez con una cirugía que en su país le valía el triple, por eso está enfocado ahí al ladito del Laura Vicuña, es que las vías de acceso, ahí está al lado de la Autopista, todo un... eso tiene un poco de cosas, que eso tiene un estilo de marcas y el privado hace su estudio enmarcado con todo y no le busque que si quiere empezar mañana usted en menos de seis (6), siete (7) meses ya está viendo una estructura grandísima ahí, a mi si me preocupa, por algo nosotros nos enfocamos a como... nosotros con ellos no podemos competir, pero a como nos integramos, yo soy una puerta de acceso de entrada porque es que a Confama le interesa que yo sea una puerta de entrada, ¿Cómo le interesa a él que yo sea una puerta de entrada? Yo tengo que solucionar todo con lo que tengo.

Usted va al San Vicente, hagamos una estructura, usted va al Pablo Tobón a consulta con el internista, usted entra y el internista ni lo mira, le pregunta la edad, el tiempo, por qué consultaste y tran se riega con cincuenta (50) exámenes, hágase todo eso y viene a consulta, entonces usted tiene que ir a hacer uso de todo eso y llega donde la consulta en el mío no va a poder, el mío va a tener que sentarse el médico a hacer un examen clínico y una semiología bien ubicada para decirle: "Hermano usted hay que hacerle dos (2) o tres (3) cositas que podamos hacer y solucionar con lo que tiene" entonces a Confama no le interesa que usted se vaya a consulta con especialista al Pablo Tobón o al San Vicente, inclusive ni al Marco Fidel, porque José David también sabe entonces tiene tomógrafo, ya está montando Unidad de Cuidados Intensivos allá arriba, José David también tiene formación de este lado, José David no tiene formación con lo mismo que estamos hablando del Ministro, o sea hay una mirada económica y le hacía falta, pues lo digo yo a título personal, hacía falta, él estaba mirando un... yo hoy estuve incapacitado y me da tranquilidad venir acá, salí a la una de la mañana porque me hicieron una panangiografía, eso es un examen en el cual por la ingle, por las dos te ingresan un liquido, eso duele, yo no sabía, o sea donde me cuenten me demoro para hacérmela, te ingresan un molo de liquido y te tocan unas placas que vos sentís el calor porque te están revisando todas tus arterias y no te dejan parar ni mover la cabeza por siete (7) horas, quietecito así y esa es la posición imposible pues usted a la hora y media usted ya dice cuánto tiempo va y era mirando el reloj y eso no avanza porque no te dejan mover por siete (7) horas, el proceso de recuperación, ¿a qué voy? Vengo con una tranquilidad de que queremos hacer las cosas, con un grupo que quiere hacer las cosas, que nos falten cincuenta mil (50.000) vainas, entonces les comentaba en que hace la reforma hoy para nosotros, SaludCoop, yo fui a SaludCoop con rosca, con rosca que hacemos pues, porque ese examen de demoraría una autorización bajita la mano por ahí dos (2) meses, yendo hacer la fila, si claro yo fui a Marco Fidel el Doctor José David me ingresó de una vez a Urgencias y me hicieron la tomografía y el especialista me miró y me

mandó la panangiografía y me fui para SaludCoop y me la autorizaron porque me tocó ir hasta donde tenía que ir y esto, una cosa, pero me la dio para el miércoles y eso fue el viernes, o sea es un proceso migrañoso desde el viernes y extraño porque nunca me había dado, por muchas cosas y yo digo que yo no manejo estrés, porque estoy tranquilo, porque duermo bien y resulta que el estrés tiene muchas representaciones y me la dieron para el miércoles y yo "Pero es que yo tengo dolor ya, venga que es que aquí ya me la autorizaron el Instituto Neurológico también fui donde un amigo que me la van hacer ya, no es sino que SaludCoop autorice que es allá, que tienen contrato con nosotros" "No hay forma" entonces esto para explicarle una cosa, es que usted el sistema cuando se concedió, por regla clínica SaludCoop se llama Juan Luis Londoño, o sea por la muerte del Ministro, la Ley 100 se estructuró desde ahí, la Ley 100 dijo de una vez lo que ahí quieren hacer, aquí debe de haber un solo pagador, un solo pagador que es el Estado, si usted empieza a ver muchos pagadores ahí hay mucho negocio, porque nadie compra huevos para vender huevos, hay un porcentaje de Administración, hay un porcentaje de muchas cosas y empezaron a llegar a un... total de que se degenera la prestación, o sea debe de haber un asegurador, uno que vigile, un prestador y un... de usuarios que funcione, cuando usted es asegurador y prestador la acción vertical no nos permite mirar eso, porque si yo tengo un negocio en el cual yo pago, si yo tengo una empresa y si yo soy el que pago, yo le pago primero a mi empresa, lo mismo pasa con SaludCoop, SaludCoop tiene aseguradora y prestador, ¿Qué hace el Estado hoy? No usted no puede ser prestador, especialícese en un asegurador, que él le ponga otro nombre pero especialícese en eso y por eso va a recibir que el usuario este feliz, que el usuario este contento usted recibe una satisfacción con eso y también se ve económicamente, entonces me parece que prestaciones y... los encargados de cada uno de su función zapatero a tus zapatos hace que el Estado sea más efectivo, lo segundo es claro...

... de recursos más fluidos, o sea nosotros antes del 12 de cada mes nos están consignando el Ministerio, antes del 12 de cada mes sabemos que ahí está la plática del Ministerio, la adaptada, que ahí respondo otra pregunta, otra inquietud, Concejal, profe, ahí respondo lo que... hoy tenemos noventa y tres mil (93.000) y recibimos más, por algo decía ahora que no es que la situación de nosotros, es que un Gerente tiene que medirlo en la capacidad de negociar, porque es que a nosotros nos volvieron así, o sea a usted lo miden en su capacidad de negociar la unidad de pago por capitación, muchos pasamos de tener una unidad de pago por capitación de Confama de ocho mil cuatrocientos pesos (\$8.400) por usuario a hoy recibir doce mil ciento ochenta y cinco (12.185) por usuario, entonces a mi no me a porreado mucho la depuración a pesar de que si le tengo que poner mucho cuidado y nosotros hoy estamos haciendo una afiliación en línea, nosotros hoy el que tenga verificado sus derechos y esto lo afiliamos hay mismo y

tenemos cuatro (4) equipos en diferentes sedes donde lo afilian hay mismo lo que pasa es que hay que mirar que cumpla unos requisitos, pero hay mismo se afilia, al otro día ya tiene atención de Urgencias por medio de su EPS y Subsidiada, entonces nosotros le estamos poniendo el cuidado a eso, o sea ¿qué es? Que... una mejor negociación, una mejor negociación indudablemente, es que nosotros pasamos de contado a recibir ochocientos noventa millones de pesos (\$890.000.000) mensuales a recibir mil doscientos (1.200) y esos mil doscientos (1.200) son efectivos, o sea eso lo gira el Ministerio a la cuenta Maestro ... le ha permitido ser más eficientes, tanto que ya habíamos pagado un poco de deudas viejísimas, ¿Cuáles nos preocupaban mucho? Las que nos generaba interés diario, el interés que le genera a uno Bienestar Familiar es cosa de locos, fuimos a conciliar y no hubo forma y no te dan ni cita, no le dan ni cita y "No eso no se puede conciliar" y ellos cobran interés a la tasa máxima legal de usura diario y entonces ellos le dicen: "No pues es que vení, le estas quitando la comida a los niños" y yo "Me estas matando, yo no puedo prestar la salud a todo el mundo, en el mío también vienen niños, vienen todos" entonces hagámonos para lado y lado, esto es estatal, busquemos alguna alternativa, yo no quiero decir que justifique que me atrasen el pago de Parafiscales, eso no tiene justificación alguna, pero por lo menos venga ayudémonos que esto es entre todos, o sea ustedes saben el problema estructural que tiene estas empresas, por algo hoy el giro directo nos permite hacer unos ejercicios más válidos y cumplir con obligaciones más puntuales, entonces les comento hoy los recursos están asegurados, tenemos una mejor contratación y segundo vamos a tener una mejor a partir del primero de Abril, lo de Conurbación es pelea, es pelea, es durísima, hoy estamos en unos Acuerdos como entra la EPS Mixta estamos en Acuerdos de que ellos asuman una unidad de pago por capitación buena, es que lo que pasa es que cuando el Concejal me dice que la UPC quinientos sesenta y cuatro (564) quinientos ocho (508) para el contributivo y quinientos ocho (508) para el subsidiado esa UPC tiene que garantizar la atención en todo... o sea esa platica la tiene que dividir usted para atender tanto el primer nivel, el segundo y el tercero e inclusive en patologías de alto costo, ¿Qué viene con esta reforma? Que se homologa la UPC, esta reforma trae que es la misma UPC para todos y trae algo básico y característico, nos va a permitir a nosotros competir, entonces ya el mismo.... Puede tener gente del régimen contributivo, usted mañana se podrá afiliar a Confama, Confama tiene otra estructura de negocio, tiene Confama para el subsidiado y tiene Sura para el contributivo, ahora una solita va a poder afiliar los dos (2), porque ellos no quieren diferenciar un Pos subsidiado y un Pos contributivo, entonces la reforma a mi punto de vista nos trae unos elementos que nos permite ser más competitivos, lo que decían van a abrir una Clínica allá de cuarto nivel allá arriba en Zamora, yo no creo que tengan mucho acceso el primer nivel o que tenga mucho acceso el pobre para ir a pagar una consulta particular, lo que si hay algo claro es que ellos vienen es a competir, entonces ya el

Estado está dando una cosa que se llama la portabilidad que viene en la reforma y la portabilidad es que usted consulta donde lo atiendan bien y empezamos a competir con otras cosas, con una buena calidad en atención, con una cosa oportuna, porque es que ya el que tiene va a ir a esa Clínica y va a generar un problemita ahí, mire aquí... contributivo se van para Marco Fidel y para la Clínica Rosario, entonces la Clínica Antioquia y no dan abasto, usted ve la Clínica Antioquia seguido y está llena hasta el tope, pero vaya apreté usted a SaludCoop para que tenga una unidad... ah yo tengo contrato y garantizo la norma, el cumplimiento de la norma garantizo que tengo atención de Urgencias contratada y no le interesa contratar conmigo, Fundación Médico Preventiva nos hizo llenar documentación y miramos todo porque ellos requieren conformar una red muy amplia, hoy César nos tiene apretados un poquitico porque no puede seguir prestando en ese garaje que están prestando servicios, yo no sé cómo se habilitaron, porque tienen muchas deficiencias y tienen una población muy grande en Bello para atender, o sea es obligatorio, yo tengo contrato firmado con ellos, tengo contrato firmado para servirles de atención pero no le hemos puesto operativo, yo de todas formas si estaba esperando como que un poquitico de tiempo para nosotros fortalecernos en la atención de nosotros porque es que nosotros que pensamos, vender servicios y dejamos la población de nosotros quietecita sin tener acceso, no, si nosotros necesitamos dos (2), tres (3) médicos más para atender contributivo mañana los contratamos porque eso es un por evento, o sea yo no puedo ocupar mi capacidad instalada hoy que la tengo instalada para la atención subsidiada y vinculada si pienso vender contributivo, Rosalpi empieza a ofertar consulta particular, ... una consulta particular... hay mismo, empieza a ofertar optometría... y van a ver el negocio, por aquí hay negocio, por allí hay uno se sesenta mil pesos (\$60.000) con los lentes y con consulta optométrica, Rosalpi la va a vender a cincuenta y cinco (55) estos son leyes de mercado, particular y con lentes, vamos a vender exámenes en diagnostico de primero, segundo y tercer nivel, hoy el laboratorio Clínico de Bello-Salud tiene los equipos de última tecnología para prestar estas pruebas y brindarlas y lo segundo el resultado le llega a su correo electrónico, o sea nosotros tenemos que ponernos a la misma altura... usted va a Dinámica y usted alcanzaba a verse por allá el resultado pues para que no tenga que madrugar por él, le llega su Historia Clínica porque ya hay Historia Clínica digital en todos, su mismo resultado de Rayos X, todo lo de Imaginología llega en todo ese entorno, nosotros no nos podemos quedar aquí sino que estamos pensando hacia allá.

Financiación Concejal, nosotros hemos apretado muchas cositas y muchos negocios y muchas ruedas sueltas, les comentaba a mi Laboratorio me da la perdida, hoy no, hoy es auto sostenible y tenemos una carguita prestacional grande, yo tengo ocho (8) Bacteriólogos de planta, tenemos catorce (14) Auxiliares de Laboratorios, dos (2) Secretarios de sala, son de planta, de

planta, o sea yo tengo una capacidad instalada muy grande, la cosa es empezar a venderla y a ofertarla, van a ver pruebas de embarazo a dieciséis mil pesos (\$16.000), la gente va a hacerse la de veintiuno (21) que es más barata aquí al Parque, no ya va haber de dieciséis (16) en Rosalpi y oportuno a eso le estamos apuntando, entonces van a ver Laboratorio abierto las 24 horas, Farmacia abierta 24 horas, estamos en procura con la Dirección Seccional que nos permita ser venta al público, porque como nosotros vendemos medicamentos Institucional eso tiene sus inconvenientes, pero estamos en procura de que nos haga venta al público para que haya una Farmacia abierta 24 horas en Rosalpi, como va a ver servicio de Urgencias 24 horas, Rayos X 24 horas, o sea estamos apuntando, Laboratorio 24 horas, ¿a qué? a que seamos:

1. Oportunos.
2. Que cumplamos la normatividad.

Vea les digo una cosa, un negocio tan sencillo, yo habría Laboratorio de seis de la mañana (06:00 am) a seis de la tarde (06:00 pm) y de seis de la tarde (06:00 pm) a las seis de la mañana (06:00 am) me lo prestaba una empresa particular por un lado y yo me puse a revisar la facturación y resulta que facturaba más... entonces yo "Venga entonces el negocio, usted en un Laboratorio abierto en la noche, más bien lo cierro en el día y en la noche lo abro porque usted me factura más que yo" resulta que nos sentábamos a analizar y revisábamos los exámenes mes por mes y yo venga: "Usted me facturaba catorce (14), quince millones de pesos (\$15.000.000)" y yo: "Revíseme cuál de esos exámenes es urgente" y en ese análisis mirábamos que no había un cinco por ciento (5%) de exámenes urgentes, hoy tenemos Laboratorio abierto, PROLAP salió del mercado conmigo, pues en ese momento me debía trescientos veinte millones de pesos (\$320.000.000), no le gusto mucho porque yo mes por mes le pagaba veinte (20), quince (15), diez (10) a penas ayer vinimos a conciliar, porque me demandó, pues efectivamente nosotros le pagábamos y me estaba cobrando un porcentaje muy grande de intereses y honorarios y un poco de cosas, ayer vinimos conciliar, no me falta sino una pequeña conciliación que es una empresa de mantenimiento que me hizo por allá en el 2.009-2.010, es inclusive uno de los que me tiene en embargo de una cuenta, pero estamos conciliando es una, cobrándome unos intereses pues grandísimos y estamos es mirando esas situaciones, pero mire que el entorno se da en qué, entonces salió PROLAP porque no volvió a vender entonces yo abrí Laboratorio hasta las diez de la noche (10:00 pm) y lo que me llegue urgente lo puedo remitir, vea tengo remisiones con Marco Fidel para atender Laboratorio de diez de la noche (10:00 pm) a seis de la mañana (06:00 am) y si hemos mandado dos (2) no hemos mandado tres (3), ¿que se requieran urgentes? y ya hoy que tengamos la posibilidad de que tengamos la posibilidad de Laboratorio 24 horas, ¿que estábamos esperando un poquitico? que organizamos la infraestructura del Laboratorio

ya la trasladamos para el área donde quedaban quirófanos, ya tenemos los equipo y ya estamos en ese plan, lo de San Félix lo estamos trabajando en ese entorno.

Había una preguntica de la Doctora Estella ahora que conversábamos algo, ella nos propuso algo y ya se está implementando, lo de la visita domiciliaria, ya estamos entregando... ya terminamos la caracterización en una georeferenciación y ya el médico va a tener que salir con sus quince (15), veinte (20) Historias Clínicas a revisar y a saludar en todas, a visitar los presentes allá y a hacer una caracterización completa de esta población.

Lo del Triage de pronto lo de mirar en Urgencias, ya hoy hay un procedimiento que se llama Triage, tengo que decirles del cien por ciento (100%) de las atenciones de Triage un ochenta y cuatro (84) no son Urgencias, pero se atienden por Triage, ahí estamos intentando organizar un consultorio adicional para hacer consulta prioritaria, porque definitivamente cada atención de Triage es una consulta, entonces intentar que puedan salir con fórmula, con consulta prioritaria por esos lados.

Yo... mega proyectos y toda la población que se viene para Bello y yo sé que es claro y el Alcalde en cada intervención va a... un poco de población, o sea nosotros tenemos la última del DANE hace mucho rato y cada que uno dice una oxidación de quinientos cincuenta mil (550.000) habitantes, ya vamos en seiscientos (600), o sea no hay un dato que nos permita decir hoy tenemos tanta población y más por lo que tiene Bello que es una población flotante, pero sepa dónde vamos, o sea nosotros tuvimos una reunión hace por ahí tres (3) meses con empresas privadas de Bello, inclusive con el Alcalde que se vienen más de dieciséis mil (16.000) viviendas privadas, o sea en Bello, Bello está creciendo de una manera exponencial y a eso si tenemos que apuntarle es que tenemos que tener y ya está dimensionado Mirador, está dimensionado Playa Rica que inclusive va a tener acceso es por la Hora dos mil, es el otro que hay ahí y lo han intentado organizar todo el mundo, inclusive por ahí esta semana pasada hubo conato de hacer una posesión de ese lote ahí y el Alcalde ya sabe, ya conoce, hemos estado preocupados, ya le dijimos a Secretaría de Gobierno que mucho cuidado de pronto le hacen... pero ese lote esta dimensionado para Bello crecer.

Yo que quisiera decirles si de pronto mirar cuatro (4), cinco (5) situaciones, vea nosotros estamos enfocando a dos (2) negocios Concejal Francisco, en los cuales les decía, hoy las atenciones de Urgencias del cien por ciento (100%) un veinte por ciento (20%) son de contributivo, los invito a que hagan uso no porque se enfermen, no quisiéramos, eso es lo que menos quisiéramos, pero por lo menos que si remita...

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Perdón Doctor Elkin.

Ya para ir concluyendo y a demás porque han pasado más de dos (2) horas de sesión, debemos someter la sesión permanente.

En consideración de declararnos en sesión permanente Honorables Concejales, anuncio que va a cerrarse, queda cerrada ¿aprueban a Honorables Concejales?

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

Aprobado Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Continúe Doctor Elkin, tenemos lo de la visita de la Ministra.

**TIENE LA PALABRA EL DOCTOR ELKIN CARDONA, GERENTE DE LA E.S.E BELLO-SALUD**

**PROBLEMAS DE AUDIO**

Termino y cierro aquí, que pena, a uno le encanta que le pregunten de lo que un poquitico conoce y más si estamos dando resultados un poquitico positivos uno se llena de gozo y empieza a hablar de un poco de vainas que... pero vea yo le digo una cosa y es claro, vea nosotros tenemos a Bello, lo digo como grupo de trabajo dimensionado como ciudad y sabemos que hay que fortalecer y les preguntamos a el que llegue allá con el mega proyecto y el mega Hospital, con el mega Colegio "Venga necesitamos el mega Hospital, nos quedamos corticos" en Zamora aparece como Centro de Salud pero Zamora tiene una demanda insatisfecha grandísima, grandísima, esta... un poquitico a Paris, porque no tenemos más ofertas, o sea yo tengo seis (6), siete (7) consultorios de Zamora llenos y la gente pidiendo consultas, cita, entonces la capacidad instalada en Zamora no nos da, a veces no es, porque es que nosotros no somos una empresa que estemos generados o que tengamos que generar excedentes, o sea si nosotros generamos un peso devuélvalo en servicio y si para nosotros hoy pasa de setenta y cuatro (74) médicos y yo llamo setenta y ocho (78) y si tenemos que pasar ochenta y dos (82) es duro, es duro económicamente, pero creo que el impacto es grandísimo y a eso le estamos apuntando.

Muchísimas gracias, vea como les dije yo estoy incapacitado pero yo quería venir al Concejo, quería de primera mano decirles que hoy confluyen muchas cosas en Bello y parte importante es el Concejo en que Bello sí se dimensiona como ciudad y a eso le estamos apuntando.

Muchísimas gracias.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con mucho gusto Señor Director y me agrada pues ese reconocimiento también a la Corporación porque muy bien lo decía usted esa Estampilla que se creó, se creó por parte del Honorable Concejo y a servido para que los recursos de la Salud en Bello mejoren ostensiblemente.

Continuemos con el orden del día Señor Secretario.

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

Si Señor Presidente.

Le informo que los Concejales Luis Carlos Hernández, Mauricio Mejía, Daniela Ortega se encuentran ya en el recinto, lo mismo que el Doctor, que el Concejal Duván Bedoya, Francisco Vélez y Ernesto Zapata.

3. COMUNICACIONES.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

¿Hay comunicaciones sobre la Mesa?

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

Si Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Por favor le damos lectura.

Le agradecemos al Doctor Elkin, su equipo de trabajo, regálenos dos (2) minuticos Doctor Elkin que ya terminamos, ya terminamos eso es muy breve acá.

Por favor damos lectura al comunicado Señor Secretario.

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

OFICIO NRO. 066

JUZGADO TERCERO CIVIL MUNICIPAL

Bello diecinueve (19) de Marzo de dos mil trece (2.013)

Señor:

**JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Presidente del Concejo Municipal de Bello  
Ciudad

Radicado: 2012-00995

Proceso: Acción de Tutela

Accionante: Rodrigo de Jesús Múnera Zapata

Accionado: Presidente del Concejo del Municipio de Bello

Me permito informarle que dentro del trámite incidental de desacato de la Acción de Tutela instaurada por Rodrigo de Jesús Múnera Zapata contra usted como el Presidente del Concejo de Bello, el día 19 de Marzo de 2.013 se resolvió, este Despacho se abstiene de iniciar incidente de desacato ordenando el archivo definitivo de las diligencias.

Notifíquese

ANA JULIETA RODRÍGUEZ SÁNCHEZ  
**Jueza**

GLADYZ MARIA VALENCIA ORTEGA  
**SECRETARIA**

4. PROPOSICIONES Y ASUNTOS VARIOS.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

¿Hay proposiciones sobre la Mesa Señor Secretario?

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO  
SUÁREZ MIRA**

No Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

¿Algún Honorable Concejal tiene proposiciones en asuntos varios?

Honorable Concejal Francisco Echeverri.

**TIENE LA PALABRA EL HONORABLE CONCEJAL FRANCISCO  
ECHEVERRI CÁRDENAS**

Presidente gracias.

Yo sé que vino la Ministra pero hay dos (2) temas muy importantes que quiero tocar antes de que termine la sesión y en la sesión de hoy.

Presidente el año pasado cuando estuvo aquí el Secretario de Hacienda el Doctor Mauricio Henao Barrera, le manifestó una inquietud que había, el Secretario de Planeación Mauricio Henao, perdón sí de Planeación, porque una vez tanqué a veces tanqueo en la Bomba de Carrefour y uno sale ahí a subir a la cabaña, pues a mano derecha se encuentra las mellizas y recuerdo que el año pasado ahí en las mellizas le dije al Secretario en su momento...

Bueno yo espero que usted se despida Presidente para que me escuche.

... entonces en ese momento al Secretario de Planeación le dije: "Vea Secretario ahí hay una construcción en todo el Barrio la Cabaña no sé si es estrato 3 o estrato 4, pero en el primer nivel no estoy viendo sino locales, por ningún lado le vi parqueaderos y él quedó prometido en que iba a revisar y no revisó, ayer que venía por la parte en el Barrio Obrero, estuve por allá y hay una construcción ya, las casas están tumbadas y yo esperando que tumbaran a ver qué iban hacer, yo veo es delimitado ya como las fundaciones ¿Cómo se llama fundaciones? ¿Gabriel Jaime se fue? O como las bases, las cepas algo así, pero delimitando las áreas de los apartamentos, de las unidades habitacionales, o sea que uno dice: "Entonces aquí tampoco van haber parqueaderos" tampoco van haber parqueaderos.

Entonces Presidente de manera muy respetuosa, pero de una manera con mucha entereza le solicito que para el mes de Abril si armemos aquí en la Corporación y citemos para las sesiones de Abril, porque para Marzo no nos da un debate en esto ya, porque es delicadísimo.

Entonces me fui para donde el Señor Curador Segundo del Municipio de Bello, el Doctor Nicolás y me dice: "Concejal vea aquí dependiendo si es estrato 3 o 4 la licencia que otorga la Curaduría exige unos parqueaderos por unidades habitacionales, ¿cierto?, lo que pasa es que al momento de construir, seguramente el Municipio no está exigiendo lo que la licencia está otorgando" entonces el Doctor Nicolás ¿para donde me mandó? Para la Administración, me fui para Planeación a preguntar sobre el tema y en Planeación me dicen: "Aquí se levanta Acta de que se está incurriendo una irregularidad y esa Acta se envía a Gobierno quien finalmente es la que tiene la responsabilidad de colocar las cosas en su estado correcto" o sea

que pareciera que entonces de pronto la falencia de la Administración viene por el lado de Gobierno.

Entonces Presidente de manera como vuelvo y lo repito, muy respetuosa, pero de manera enérgica le solicito que para el mes de Abril planteemos aquí una sesión donde convoquemos a todos los implicados, a las Curadurías, a Planeación y la Secretaría de Gobierno, porque si los citamos por separados todos van hacer Comisiones y se van a llevar conmigo, se chutaron la pelota y entonces yo peloteé toda la tarde de Secretaría a Secretaría, entonces ahí todos tres (3) juntos yo creo que ahí es más fácil cogerlos.

Y lo otro Presidente, no sé usted que ha pensado pero la intervención mía del día de antier en cuanto a los errores en la facturación del Impuesto Predial, yo le dije, le propuse respetuosamente "Hombre citemos o hagamos una sesión una reunión con ellos extra sesión o conforme una Comisión", pero Presidente quisiera saber ¿qué está pensando usted? y ¿qué va hacer al respecto en Predial? porque es un problema que se nos viene presentando y se nos va a crecer, quisiera saber que usted nos dijera porque fue una solicitud que le hice muy respetuosamente y le propuse tres (3) cosas, usted puede proponer otra, pero lo que quiero es que como Corporación empecemos a actuar en este problema que se viene presentando con la facturación del Predial en el Municipio de Bello.

Muchas gracias Presidente.

### **TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Con gusto Honorable Concejal.

Con respecto a sus dos (2) situaciones, la primera pues obviamente cursaremos la invitación a los Curadores, a la Secretaria de Planeación y a la Secretaría de Gobierno para que tratemos este tema que es muy importante en el mes de Abril como usted muy bien lo dijo.

Y la segunda ya hicimos la gestión Honorable Concejal, ya hicimos la gestión, ya cursamos la invitación así que yo le ruego el favor que tengamos también un poco de paciencia porque es que eso no depende solo de la Presidencia sino también de la Secretaría de Hacienda, ya se les cursó la invitación, vamos hacer lo posible, estamos haciendo lo posible para tenerlo lo más pronto posible, porque sin lugar a dudas usted entiende que también había un calendario ya organizado, habían unos invitados con los cuales hay que mover la agenda, ya Carmen esta precisamente realizando esa gestión desde el día de ayer, yo personalmente también estuve hablando con la gente de Impuestos, o sea que estemos tranquilos que vamos a invitarlos acá para darle del debido debate a un tema tan importante como ese Honorable Concejal.

Continuemos con el orden del día Señor Secretario.

**TIENE LA PALABRA EL SEÑOR SECRETARIO CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

Está agotado el orden del día Señor Presidente.

**TOMA LA PALABRA EL SEÑOR PRESIDENTE JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

Agotado el día, levanto la sesión y cito para mañana nueve de la mañana y les recuerdo Honorables Concejales que en la Rotón de la Biblioteca estará la Ministra de Educación y nos están esperando allá.

**JEAN LEE PAVÓN ZAPATA**

**Presidente del Concejo**

**CESAR AUGUSTO SUÁREZ MIRA**

**Secretario**

**SINDY DADIANA BETANCUR PÉREZ**